

BOLETIM DO CRIADOR

COOPERATIVA REGIONAL AGROPECUÁRIA DE SANTA RITA DO SAPUCAÍ

Edição 687 - Ano 65 - Junho/Julho 2023



COOPERRITA LANÇA CAFÉ ESPECIAL

POSTO DE COMBUSTÍVEL COOPERRITA

PÁG
10

PÁG
11

INTEGRAÇÃO DE NOVOS COOPERADOS



COOPER[®]
RITA

ÍNDICE

- 03 EDITORIAL DIRETORIA
- 04 LANÇAMENTO CAFÉ ESPECIARA
- 06 SÃO PAULO COFFEE FESTIVAL
- 07 ACONTECEU
- 09 ENCONTRO DE COOPERATIVAS
- 10 POSTO DE COMBUSTÍVEL
- 11 INTEGRAÇÃO DE NOVOS COOPERADOS
- 12 COOPERRITA GENÉTICA +
- 13 CONTROLE DE CCS - MASTMENOS
- 14 COMERCIAL AGRO
- 18 PROJETO GESTÃO
- 19 ANÚNCIO SPA
- 20 DESTAQUES QUALIDADE DO LEITE
- 21 PLANTÃO VETERINÁRIO
- 22 RANKING PRODUÇÃO DE LEITE JUN/23
- 24 ANÚNCIO AGRICOOPER

EXPEDIENTE

DIRETORIA EXECUTIVA

Lucas Moreira Capistrano de Alckmin
Diretor Presidente
Alberto de Castro Neves
Diretor de Laticínio
Sebastião Cardim de Araújo
Diretor de Café

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Efetivos
Carlos Henrique Moreira Carvalho
Cesar Augusto Ferraz Junqueira
Eduardo Graciano Pereira
Francisco Carlos Vilela
Gilberto Nogueira Cellet
Gustavo Cleto Carneiro
João Leal Fagundes Neto
Juarez Ferreira de Carvalho
Marcos Carneiro Capistrano

Suplentes

Antônio Carlos Valim Ribeiro
Cássio Augusto Barbosa Magalhães
Cezar Rennó Moreira

CONSELHO FISCAL

Efetivos
Maria Dorotéia Rennó Moreira
Carlos Alberto Duarte Julidori
Helena Duarte E Teles

Suplentes

Messias Roberto de Oliveira
João Paulo da Costa
Tovar dos Santos Barroso

REDAÇÃO

Ana Clara Juriolli, Fernando Mendes, Giovanna Montserrat e Thatiana Coelho.

Os artigos assinados são de total responsabilidade de seus autores. Sugestões ou reclamações, entrar em contato através do telefone (35) 3473-3525 ou e-mail marketing@CooperRita.com.br.

DIAGRAMAÇÃO

Usina da Criação • Tel.: (35) 3025-6595

PERIODICIDADE E TIRAGEM

Mensal - 500 Exemplares

IMPRESSÃO

Gráfica Novo Mundo • (35) 3339-3333

COLABORADORES NESTA EDIÇÃO:

Livia Justino, Paulo de Tarso, Jessica Batista, Alessandro M. Mariano, Laiana Bochi, João Ricardo Silva, Charlene Calixto, Guilherme Ferreira, Emilson Pinelli.

EDITORIAL

Prezados cooperados, alcançamos há pouco metade do ano de 2023 trazendo em nossa bagagem de cafeicultor desafios já conhecidos ao longo de nossa história. Fundamentos como clima, estoques internacionais e níveis de consumo parecem não convencer o mercado de café, que demonstra uma predileção pelas projeções de safra desenhadas por bancos, fundos, USDA, etc... Alguns analistas suspeitam uma safra 23/24 brasileira abaixo de 60M de sacas que poderá sinalizar uma reação rápida do mercado. Quem viver, poderá ou não ver, como é natural e histórico no mercado de café.

A CooperRita continua se desdobrando para amparar o cafeicultor com informação e serviços de qualidade oferecendo o suporte e ferramentas necessárias para que as decisões de comercialização e compra de insumos demandadas possam ser feitas de maneira otimizada e ágil.

Torna-se oportuno insistir que o conhecimento nítido da atividade envolvendo estimativas de produção, estratégias de médio prazo como renovação de lavoura e, principalmente, os custos operacionais e financeiros atrelados ao negócio continua sendo o aliado mais confiável para a permanência saudável da cafeicultura no cenário do agronegócio. Acompanhar os custos de produção "na ponta do lápis" e monitorar atenciosamente as janelas de oportunidade para uma venda bem-feita são fatores tão ou mais importantes que aspectos como produtividade e economia operacional da propriedade.

O mercado de leite também está desafiador. Enquanto que em outros anos no período das secas, que é o período em que nos encontramos, o comportamento do mercado do leite costumava ser de diminuição da oferta do leite e consequente aumento nos preços ao produtor, não é isso que vem ocorrendo em 2023.

Apesar de a oferta estar menor, como em outros anos, existe um fator que está mudando totalmente o comportamento do mercado, que são os altos níveis de

importação de leite, possibilitados pelo baixo preço do produto no mercado internacional e pela cotação favorável do dólar perante o Real.

Isso faz com que a disponibilidade do produto no mercado seja alta, o que faz o cenário ser mais crítico em função das vendas enfraquecidas no atacado e varejo.

Existem iniciativas de diversas entidades que possuem acesso ao Governo Federal, de buscar uma solução para a diminuição da importação, o que faria com que o mercado do leite pudesse se comportar como em outros anos. Entretanto não temos segurança a respeito de que ação nesse sentido será tomada e nem de quando será tomada.

A CooperRita como de costume busca alternativas para remunerar ao máximo possível o produtor sem comprometer a saúde financeira da cooperativa. E recomendamos ao produtor cautela e busca de aumento de eficiência, pois não sabemos quanto tempo vai durar esse cenário.

No mercado do varejo externo, a cooperativa vive um momento especial na comercialização dos derivados lácteos, num crescimento de 60,88% em faturamento acumulado no primeiro semestre de 2023, tendo dado um salto no faturamento médio de 2022 que estava em 1,319MM (média do ano inteiro 2022) para atuais 1,768MM (até junho de 2023).

Importante frisar também que estamos realizando investimentos consideráveis na indústria para garantir o aumento de produtividade que possa sustentar e apoiar crescimentos ainda maiores, fora a importância de modernizar nosso processo produtivo de derivados e leite UHT, possibilitando assim ganhos de eficiência produtiva e melhor resposta às exigências do mercado.

Diretor Presidente
Lucas Moreira Capistrano de Alckmin

(35) 3473-3500

RUA CEL. JOÃO EUZÉBIO DE ALMEIDA, 528, CENTRO
SANTA RITA DO SAPUCAÍ - MG

WWW.COOPERRITA.COM.BR



/COOPERRITA
/COOPERRITAAGROPECUARIA



COOPERRITA_COOPERATIVA
COOPERRITA_AGROPECUARIA



COOPERRITA

LANÇAMENTO CAFÉ ESPECIARA

O dia 1º de Junho de 2023 foi um dos dias mais importantes de nossa longa história. O dia em que um antigo sonho se tornou realidade. Com uma alegria enorme, lançamos nosso Café Especiara, marcando de vez a entrada da CooperRita no mercado de cafés especiais. Um marco na história da cooperativa.

Nosso dia foi marcado por emoção, aprendizados e momentos memoráveis. Mas nada disso teria sido possível sem a participação efetiva de nossos cooperados, colaboradores, parceiros, clientes e amigos. Nosso mais sincero agradecimento a todos!

Nosso café é produzido pelas mãos de muitas famílias cooperadas, com todo cuidado e carinho, para que o consumidor se surpreenda não só com o sabor, mas se sinta abraçado e resgate boas lembranças.

Lembranças essas que teremos guardadas para sempre desse 1º de junho de 2023!

Um novo ciclo se inicia! A evolução não pode parar.

ESPECIARA, A EVOLUÇÃO DO CAFÉ!



CAFÉ ESPECIARA

O café Especiara é produzido com grãos 100% arábica. Sua colheita é feita sempre em busca dos melhores e mais maduros frutos, que passam pelo processo de secagem natural, ou seja, o grão é seco com polpa e mucilagem, permitindo, assim, a transferência do sabor adocicado ao grão e um produto final com corpo e aroma pronunciados. Depois da secagem, nosso café é levado à torra ideal, realçando as melhores características de sabor, aroma e acidez.

Com notas sensoriais de melão, rapadura, caramelo e frutas amarelas, apresenta uma acidez cítrica, corpo cremoso e finalização média, atingindo a pontuação final de 83,5 pontos.

“Oferecer ao consumidor uma experiência sensorial muito mais elevada em um segmento que é tendência e não mais modismo! O café especial é uma tendência e, a cada ano que passar, ele vai crescer e ser mais representativo na fatia de vendas de cafés como um todo. E, efetivamente no final do dia, entregar resultados mais satisfatórios”.

Marcelo Serpa
Gerente de Vendas



SÃO PAULO COFFEE FESTIVAL

Nos dias 23, 24 e 25 de junho, participamos de um dos mais incríveis festivais de café do mundo, o São Paulo Coffee Festival.

Realizado há mais de dez anos em diversos países, o evento é considerado uma celebração da comunidade e da cultura do café.

O São Paulo Coffee Festival trouxe uma grade de programação completa, como Latte Art, experiências sensoriais, coquetéis, chocolates, filmes, exposições e muita gastronomia envolvendo o café.

Nossa participação teve como estrela o Café Especiara. Rolou muita degustação do nosso café especial, em três métodos de preparo. Outro sucesso foi nosso doce de leite com café. Foi paixão a cada colherada na degustação.

O evento foi realizado no Pavilhão da Bienal, Parque Ibirapuera, coração verde da cidade de São Paulo.



SUMMIT EMPREENDEDORAS DO CAFÉ

No dia 12 de maio de 2023, a CooperRita teve o prazer de participar do SUMMIT EMPREENDEDORAS DO CAFÉ 2023, realizado no Teatro do Inatel, em Santa Rita do Sapucaí-MG.

Voltado para a cadeia do café, o evento teve como objetivo promover a inovação e a transformação, por meio de conhecimentos, conexões, oportunidades e visões de negócios, em uma imersão com nomes expressivos do mercado.

Foi idealizado e realizado pela Associação Mulheres Empreendedoras do Café de Santa Rita do Sapucaí, na região da Mantiqueira de Minas.



REUNIÃO DE COOPERATIVAS GRUPO COCCAMIG



Na terceira semana de maio de 2023, diretores das Cooperativas do Grupo Coccamig (Cooperativa Central de Cafeicultores e Agropecuaristas de Minas Gerais) tiveram uma reunião com o Secretário de Agricultura de Minas Gerais, Thales Fernandes, com o objetivo de discutir algumas iniciativas para promover o desenvolvimento das Cooperativas Agropecuárias de Minas Gerais.

Foram discutidos incentivos fiscais e impostos do governo estadual. Representando a CooperRita, participaram o Diretor-Presidente, Lucas Alckmin e o Gerente Administrativo, Alcione Korte.

O Secretário, Thales Fernandes, colocou-se à disposição das cooperativas para auxiliar e buscar junto ao governo estadual as melhores soluções para todos os envolvidos.

EXPOCAFÉ

Ocorreu nos dias 17, 18 e 19 de maio de 2023, a 26ª Edição da Expocafé, realizada na estação experimental da Epamig, na cidade de Três Pontas-MG.

Considerada a maior feira de cafeicultura do Brasil, o evento contou com exposição de máquinas, equipamentos e insumos para a cafeicultura, aliada a uma programação técnica de alto nível e a demonstrações das tecnologias em campo.

A CooperRita participou como expositora no estande da Coccamig, junto a outras cooperativas filiadas.

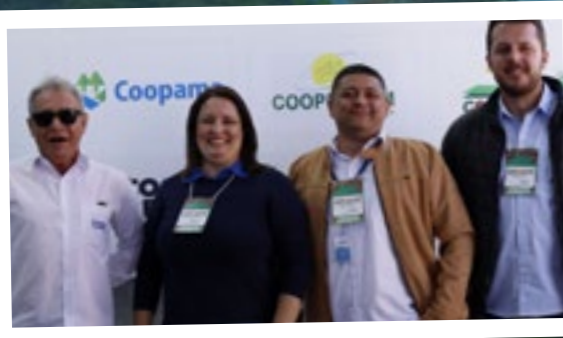


FORCAFÉ

Nos dias 01, 02 e 03 de junho de 2023, a CooperRita marcou presença na FORCAFÉ - Feira dos Fornecedores da Cadeia Produtiva do Café, realizada na cidade de Lambari-MG.

O evento reuniu a cadeia completa do café, trazendo tecnologias e soluções inovadoras para modernizar e desenvolver ainda mais o setor, promovendo e abrindo novas oportunidades para a expansão desta indústria.

Na feira, foi possível apresentar o Café Especiara, recentemente lançado pela cooperativa.



ENCONTRO DAS COOPERATIVAS AGROPECUÁRIAS MINEIRAS – SEGMENTO DE LEITE

Nos dias 01 e 02 de junho, foi realizado o Encontro das Cooperativas Agropecuárias Mineiras – Segmento de Leite. Teve como objetivo apresentar o cenário para o setor e promover o desenvolvimento de estratégias preliminares de enfrentamento dos principais desafios nas áreas sanitárias, da produção, industrialização e comercialização do leite e derivados.

Representando a CooperRita, esteve presente nosso Gerente Administrativo, Alcione Korte.

O evento foi realizado no Grande Hotel Thermas, em Araxá/MG.



ENCA – ENCONTRO NACIONAL DAS COOPERATIVAS AGROPECUÁRIAS

O Grupo Conecta promoveu, nos dias 27 e 28 de junho, no Royal Palm Hall, em Campinas (SP), o Encontro Nacional das Cooperativas Agrícolas (ENCA).

De acordo com os organizadores, trata-se do maior evento de lideranças cooperativistas do país e reuniu presidentes, vice-presidentes e diretores do cooperativismo agropecuário de todo o Brasil.

Durante o evento, foram discutidas as seguintes temáticas: Desafios do cenário político e econômico 2023-2024; Planejamento, gestão financeira e gestão de risco; A importância da governança e a inovação nos tempos atuais; O futuro das cooperativas, a intercooperação e sustentabilidade; Liderança, inovação e gestão 5.0 e Cooperativismo: Fortalecendo gerações.

A CooperRita participou com estande na Arena de Intercooperação e apresentou seus produtos em busca de parcerias, com destaque para o leite UHT com tampa de rosca.



POSTO COOPERRITA

MESMA QUALIDADE DE SEMPRE!

Pensando sempre no melhor para nossos cooperados e clientes, no dia 1º de junho de 2023, o posto de gasolina da CooperRita passou a ter bandeira própria.

A qualidade e excelência continuam sendo as mesmas, buscando maior competitividade para todos.



INTEGRAÇÃO DE NOVOS COOPERADOS

No dia 16 de junho de 2023, foi realizada a primeira integração de novos cooperados.

O objetivo é esclarecer aos cooperados seus direitos e deveres sobre a estrutura da CooperRita, a administração e os benefícios que eles possuem na cooperativa. Foi um bate-papo de aproximadamente três horas, em que foram esclarecidas dúvidas, recebidas sugestões, críticas construtivas, com muito compartilhamento de conhecimento.

Tivemos a participação das áreas Administrativa, Qualidade do Leite e Comercial Agro.

Essa integração será realizada a cada quatro meses.





COOPERRITA GENÉTICA+

Melhoramento genético é fundamental dentro do planejamento estratégico da CooperRita, no sentido de promover a melhoria da produtividade e rentabilidade dos rebanhos de nossos produtores, pois de nada adianta termos programas, como os “Grupos de Gestão”, em que se fornece Assistência Técnica Gerencial, reprodutiva, custos de produção e manejo nutricional, se não temos uma genética especializada para leite de forma generalizada entre nossos cooperados.

A cooperativa tem programas, como o “Moeda Leite”, que consegue repassar novilhas prenhas de embrião sexado de fêmea, comercializadas em condições facilitadas, sendo as novilhas, em sua maioria, produtos de inseminação e de rebanhos conhecidos de produtores renomados da região, porém, apesar de repassar Genética de Qualidade aos nossos produtores, conseguimos atingir apenas 30 a 40 produtores por ano.

Para acelerar este processo de Melhoramento Genético, foi criado o “Programa Genética+ CooperRita”, em que a intenção é popularizar o uso da inseminação artificial entre os nossos cooperados.

A primeira fase deste programa teve início em fevereiro de 2023 e foi finalizada em junho de 2023, e o que conseguimos democratizar o acesso à genética de qualidade, com distribuição gratuita entre os cooperados de 3.955 doses de sêmen.

Dentro desse programa temos a compra e doação de sêmen para os cooperados, fornecimento de mão de obra para protocolos e inseminação para o caso dos produtores que não possuem botijão de sêmen, cursos de inseminação, venda de botijões em condições facilitadas e treinamento constante aos colaboradores e cooperados.

Desta forma, em uma primeira etapa foram adquiridas 3.955 doses de sêmen da empresa Select Sires, em que foram atendidos 64 produtores com a doação de 590 doses de sêmen, por meio de 187 visitas técnicas para serviços de protocolo e inseminação e 65 produtores com apenas a doação de sêmen (3.365 doses).

Foram então atendidos pelo programa 129 produtores, o que representa 35% de nossos fornecedores de leite. Reconhecemos que é um número baixo, mas não atendemos mais produtores por não terem botijões de sêmen em suas propriedades.

A continuidade do Programa Genética+ é justamente facilitar o acesso dos produtores à prática da inseminação artificial, com o fornecimento de Cursos de Inseminação e compra facilitada dos botijões de sêmen. Com este propósito, já foram realizados 2 Cursos Práticos de Inseminação Artificial e já temos o terceiro curso programado para o dia 22 de julho e o quarto curso programado para o mês de agosto (data ainda a ser definida).

Para 2024 e 2025, já estão programadas mais doações de sêmen e novos Cursos de Inseminação.

As doses de sêmen foram criteriosamente selecionadas, contando com a assessoria do Professor da UFLA, Marcos Neves Pereira, que auxiliou nos critérios técnicos de escolha. Sendo adotado como primeiro critério o Índice Mérito Líquido e, depois, saúde (vida produtiva) e úbere (principalmente, profundidade de úbere). O Mérito Líquido é um índice composto que mede valor financeiro, ou seja, um touro com número de mérito líquido de 800, nos diz que as filhas deste touro terão um ganho de \$800,00 dólares por lactação em relação às contemporâneas de rebanho.

Como resultado, conseguimos adquirir 11 touros da Select Sires com média de Mérito Líquido de 894, um número bem significativo, já que acima de 800 teremos os touros Top 15% melhores para esta característica entre todos os touros americanos.

Os produtores interessados deverão entrar em contato com o responsável pelo projeto, Dr. Paulo de Tarso Teixeira (Tel (35) 99211-5599).

Se houver mais produtores interessados do que quantidades disponíveis, os mesmos entrarão em uma fila de espera para as próximas etapas.

Paulo de Tarso

Coordenador de Assistência Técnica

CONTROLE DE CCS – MASTMENOS

A Contagem de Células Somáticas (CCS), consiste em uma importante ferramenta que indica a saúde da glândula mamária de vacas leiteiras.

As células somáticas são representadas por células de descamação do epitélio da própria glândula mamária e por células de defesa (leucócitos), que passam do sangue para o úbere. Vacas saudáveis e com boa saúde da glândula mamária possuem valores de CCS de até 200.000 células/mL de leite. Valores superiores indicam que há algum desequilíbrio na glândula mamária, possivelmente, devido à ocorrência de mastite.

Em uma situação em que a CCS do rebanho no tanque de expansão é de 500.000 células/mL, por exemplo, estima-se que o percentual de quartos mamários infectados no rebanho seja próximo a 16% e que as perdas na produção de leite girem em torno de 6%.

Além das perdas na produção de leite, a elevação da CCS contribui de forma negativa também com o aumento dos custos com tratamentos, descarte de leite, alteração na composição do leite (diminuição da gordura, caseína e lactose no leite) e perda da bonificação no pagamento do leite pelos laticínios.

Contribuindo para a melhoria da qualidade do leite, estamos dando início ao projeto de **Controle de CCS - MastMenos**, com intuito de trazer melhorias e benefícios aos nossos cooperados.

1º PASSO

Na primeira visita, entraremos em contato com os cooperados que tenham interesse no projeto para a redução da CCS.

2º PASSO

Segunda visita para começarmos a eliminar as infecções existentes, é necessário identificar quais são os animais contaminados. A detecção da mastite subclínica pode ser realizada com o auxílio do *California Mastitis Test (CMT)*.

Após a identificação do animal contaminado é feita uma coleta do teto positivo para realização da cultura microbiológica, que será feita no laboratório da CooperRita. Sua realização é extremamente importante para o entendimento da dinâmica da mastite e definição dos tratamentos. A cultura microbiológica é realizada por meio do plaqueamento das amostras, um método de multiplicação de microrganismos, quando estes são deixados se reproduzindo em um meio cultural pré-determinado nas estufas, monitorado com 24 horas e 48 horas após.

3º PASSO

Terceira visita será após identificar os patógenos presentes no rebanho, voltar até a propriedade com o laudo em mãos e definir as estratégias, de acordo com os desafios encontrados na propriedade, junto ao produtor.

4º PASSO

Retorno à propriedade após as estratégias que foram tomadas na terceira visita para um monitoramento, se for necessário, realizar uma nova cultura microbiológica garantindo que alguns patógenos foram eliminados. É recomendado que o monitoramento do teste de CMT seja feito no mínimo uma vez por mês. Por meio desse monitoramento se objetiva ter um controle da ocorrência de novas infecções da mastite subclínica no rebanho e do número de casos crônicos.

Estas ações permitem construir uma base de dados que ajudará no entendimento da mastite no rebanho e nas tomadas de decisão. Sendo um dos fatores imprescindíveis para a manutenção da baixa contagem de células somáticas no leite do tanque.

Os produtores que tiverem interesse podem entrar em contato com a equipe de qualidade do leite.

Contatos Assistência Técnica Qualidade do Leite

Jéssica	(35) 99832-8569
Lilian	(35) 99731-5220
Adriano	(35) 99704-4092

COMERCIAL AGRO

VENDAS ESTRATÉGICAS

O setor de Vendas Estratégicas está interligado a todas as unidades do Comercial Agro: lojas e Assistência Agronômica, por meio das negociações de insumos e implementos agrícolas.

As demandas geradas pelas lojas agropecuárias são direcionadas às vendas estratégicas para intermediação na negociação.

A Assistência Técnica de Campo tem o objetivo de suporte aos cooperados, auxiliando-os na melhoria de sua produtividade, por meio das análises e recomendações realizadas pela equipe de ATV. Após as análises, são demandados os insumos necessários para cada cultura na propriedade do cooperado.

Devido ao valor agregado dos insumos agrícolas, o setor de Vendas Estratégicas realiza as negociações dos produtos recomendados pela equipe de ATV, com o intuito de obter as melhores condições, não onerando o custo de produção dos nossos cooperados.

Uma opção é a negociação via barter, uma operação em que o produtor consegue realizar a compra de seus insumos de forma antecipada e o pagamento é realizado na entrega da sua produção, com previsibilidade de quantas sacas ele precisa para pagar sua compra. Essa operação minimiza os riscos pois sua produção é a moeda de troca.

O setor de Vendas Estratégicas tem como objetivo estabelecer transparência aos cooperados perante ao cenário atual dos insumos, através da aproximação com os fornecedores para tornar as compras cada vez mais assertivas.

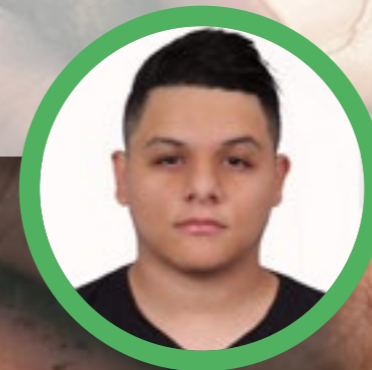
Laiana Bochi – Vendas Técnicas



INDICADORES COMERCIAL AGRO – JUNHO/2023

- Assistência Agronômica: atendimento no mês de junho, aproximadamente 50% a mais de cooperados comparado a junho de 2022.
- Vendas Estratégicas: crescimento no faturamento de aproximadamente 37% em comparação a maio 2023.
- Lojas Agro: crescimento de 5% no faturamento, comparado a junho de 2022.
- Lojas de Fábrica: faturaram aproximadamente 6,5% a mais comparado a maio 2023, atendendo 6% a mais de clientes/cooperados.
- Posto: comercializado aproximadamente 20% a mais de combustível comparado a junho de 2022.

Guilherme Ferreira Silva – ADM Comercial Agro



LOJAS AGRO

Pensando sempre na melhoria do atendimento aos nossos cooperados e clientes, trabalhamos de forma ativa no Setor Comercial Agro – Lojas, principalmente, na intensificação dos treinamentos internos para as equipes das lojas e o Jeito CooperRita de Atender “JCA”, sendo este rotina dentro do Comercial Agro.

Acompanhando as variações do mercado, estreitamos parcerias com fornecedores, no intuito de termos melhores condições comerciais para atender às expectativas dos nossos cooperados, buscando sempre agilidade nas operações.

Com isso, nosso CD está realizando uma revisão do processo de ressuprimento, com intuito de continuar o processo de melhoria e disponibilidade de produtos nas lojas Agro. Vamos trabalhar intensamente a gestão de estoque máximo e mínimo em cada loja, sempre olhando para a sazonalidade dos itens, essa medida auxiliará o processo de ressuprimento de forma que as lojas não tenham falta de produto e nem estoque em excesso, visando sempre a redução de custos.

Na nossa cooperativa, valorizamos a satisfação dos cooperados e clientes acima de tudo. É por isso que estamos comprometidos em seguir as melhores práticas comerciais para oferecer a vocês uma experiência excepcional. Queremos garantir que cada interação com nossas lojas e cada compra que você fizer seja positiva e gratificante. A CooperRita, sempre sendo transparente em seus princípios fundamentais, esforça-se para fornecer informações claras e precisas sobre nossos produtos e serviços.

Emilson Pinelli – Coordenador de Lojas Agro



RESSUPRIMENTO DE MATERIAIS

Na busca constante pela melhoria no atendimento aos nossos cooperados e clientes, desenvolvemos para o mês de agosto indicadores de estoque mínimo e máximo para ressuprimento das lojas e para o CD. Com essa definição, estamos trabalhando os itens essenciais e produtos sazonais, com o objetivo de manter os produtos necessários nas quantidades corretas nos estoques das lojas.

A implantação de ressuprimento de materiais para as filiais com estoque mínimo e máximo é uma medida importante para garantir a disponibilidade dos produtos do CD / Filiais e previsibilidade de compra.

O abastecimento das lojas acontece de acordo com a quantidade de itens vendidos e, em casos necessários, é feito o remanejamento de uma filial para outra de produtos em excesso, reduzindo, assim, os custos com estoque elevado.

Com o ressuprimento de materiais, as filiais podem manter um nível de estoque equilibrado, de acordo com a demanda dos clientes, otimizando o uso dos recursos do CD. Além disso, o ressuprimento de materiais contribui para aumentar a eficiência e a agilidade das operações logísticas, reduzindo o tempo e o custo de transporte dos produtos entre o CD e as filiais.

Contudo, a implantação de ressuprimento de materiais para as filiais com estoque mínimo e máximo é uma estratégia vantajosa para o CD e para as filiais, que pode trazer benefícios econômicos, operacionais e competitivos.

João Ricardo
Supervisor CD

Charlene Calixto
Analista Comercial

ASSISTÊNCIA AGRONÔMICA

CASE DE SUCESSO

O case de sucesso vem da cidade de Conceição do Rio Verde, onde nosso cooperado, Djenaro Alcantara, trabalha na atividade leiteira em sua propriedade.

O produtor há anos trabalhava com o plantio de milho verão, sendo que após a colheita do milho, a área ficava osciosa, sem nenhuma planta de cobertura ou outra cultura comercial. Com a realização da assistência técnica, orientamos o produtor a fazer o plantio de feijão na área. O plantio foi realizado no final do mês de março, seguindo nossas orientações, foi plantado a cultivar BRS stilo, sendo realizados adubação de plantio e cobertura, manejo de pragas e doenças.

A lavoura de feijão apresentou um excelente sanidade e desenvolvimento de plantas, durante todos os estádios da cultura. Junto com o produtor, estimamos uma produtividade superior a 50 sacas/ha, somado a isso a rotação de culturas que pode ser feita no solo, assim como a quebra do ciclo de patógenos, reposição da matéria orgânica etc. Com a colheita do feijão, o produtor prevê uma rentabilidade que o ajude no custo da propriedade e já programa para a safra 23/24 realizar novamente o plantio do feijão após a safra de milho verão.

Com nosso trabalho a campo, conseguimos apresentar ao produtor uma forma mais rentável de aproveitar suas áreas, gerando resultados e lucratividade para a propriedade.

Alessandro Marciano Mariano
Assistente Técnico Comercial (ATV)



PROJETO GESTÃO

Livia Mara Carneiro Justino

Analista da Qualidade - Gestão da Qualidade

O Projeto Gestão foi idealizado para trazer a inovação e a melhoria contínua para a CooperRita. Desta forma, convocamos um time de multiplicadores, que são os nossos próprios colaboradores de diversos setores, para nos ajudar a mapear, desenvolver e melhorar os nossos processos.

Por meio de treinamentos, vamos capacitar esse time para que, juntos, possamos aplicar ferramentas de gestão e análises que vão resultar em:

- Melhoria na comunicação entre os níveis e funções da CooperRita
- Melhoria na coordenação dos nossos processos
- Aumento da eficácia e eficiência em atender nossos cooperados e clientes
- Desenvolver a capacidade de fornecer os resultados desejados
- Mudança de cultura e melhoria do clima organizacional

Fizemos o nosso "Café com a Diretoria", com a participação dos multiplicadores do primeiro grupo de trabalho com Lucas Alckmin (Diretor-Presidente), Alberto Neves (Diretor de Leite) e Sebastião Cardim (Diretor de Café).

Durante o café, foi realizado um bate-papo para alinhar as expectativas, a estratégia e o propósito da cooperativa em relação ao projeto.

Iniciamos também as reuniões com o time e demos início ao treinamento com o SENAI. Esse treinamento aborda o tema "Gestão da Qualidade", em que esses multiplicadores têm a oportunidade de interagir, conhecer os processos de todas as áreas e aprender as técnicas/ferramentas de melhoria contínua e gestão.

Essa semente foi plantada para que possamos colher um ótimo resultado no futuro da CooperRita!



Cuidando da saúde do produtor rural

Estão sabendo da novidade?



A partir de agora os titulares e familiares dos beneficiários do **S.P.A. SAÚDE** podem acessar toda a **rede credenciada atualizada em tempo real** e também a **carteirinha virtual em seus celulares**. É só baixar da sua loja de aplicativos no seu aparelho, instalar, cadastrar seus dados e está pronto!

Para mais informações acesse:
www.spasaude.org.br



Venha falar com a gente!
 (35) 3473-3520

PARABÉNS AOS COOPERADOS QUE CONSEGUIRAM OS PRIMEIROS LUGARES EM QUALIDADE DO LEITE

OS ASSOCIADOS ABAIXO RECEBERÃO A BONIFICAÇÃO PELA CONQUISTA.

MÊS JUNHO 2023

COLOCAÇÃO	NOME
1ª	CARLOS DONIZETE DE SOUZA
2ª	MARCELO DANIEL DA SILVA E OUTROS
3ª	RODRIGO PADUAN MENDONCA E OUTROS
4ª	ROSELI ALVES MOTTA
5ª	DONIZETTI APARECIDA DE ALMEIDA
6ª	JOSE AUGUSTO PEREIRA
7ª	LUCIANO KLEBER FERNANDES E OUTROS
8ª	PAULO HENRIQUE REIS E OUTROS
9ª	CLAUDIO HENRIQUE CASTRO DE CARVALHO
10ª	ESP GENI FARIA DA SILVA
11ª	EDGAR ANDERSON MOTTA E OUTROS
12ª	JOAQUIM JESUS NAZARENO DE OLIVEIRA

COMO FUNCIONA A PREMIAÇÃO?

A Premiação pela qualidade do Leite é uma forma de incentivo aos cooperados de leite CooperRita que obtiveram os melhores resultados durante o mês. Esses resultados são os esforços alcançados por meio do bom manejo da ordenha, limpeza do equipamento, higienização, controle da mastite e refrigeração do leite no momento da coleta.

É a CooperRita valorizando o comprometimento e esforço do produtor, para que o leite produzido seja sempre entregue com alta qualidade.

Os critérios para avaliação para o pagamento da qualidade do leite são medidos pelos resultados de CPP, CCS, proteína, gordura e temperatura de resfriamento do tanque. O valor máximo de bonificação por produtor pode chegar a R\$4 mil.

PARA SABER MAIS SOBRE COMO CONQUISTAR A PREMIAÇÃO, ENTRE EM CONTATO COM O SETOR DE ASSISTÊNCIA TÉCNICA COOPERRITA. (35) 3473-3500.

CANAIS DE ATENDIMENTO

Em caso de dúvidas, críticas ou sugestões, indicamos os contatos abaixo para direcionamento e resolução mais rápida das demandas.

Lojas agropecuárias, Lojas de fábrica e posto de combustível

EMILSON - (35) 99910-6009

Administração Comercial Agro

JOYCE - (35) 99833-1388

Assistência técnica Agronômica, Vendas a campo (sementes, adubos e fertilizantes) e Vendas Estratégicas
(35) 99987-0371

Administração Assistência Técnica

CHARLENE - (35) 99820-0418

Comercial Fábrica de Rações

LETÍCIA - (35) 99931-9301

Comercial Agro em geral

BRUNO MENEZES - (35) 99930-6376

CANAIS DE ATENDIMENTO COMERCIAL AGRO

PLANTÃO VETERINÁRIO

PLANTÃO VETERINÁRIO MAIO 2023

CONTATOS VETERINÁRIOS

VETERINÁRIOS

Carlos Augusto SRS: (35) 99963-2694

Douglas SRS: (35) 99126-6260

ATENDIMENTO:

DE SEGUNDA A SÁBADO, DAS 7H ÀS 17H

SANTA RITA DO SAPUCAÍ:

Douglas: 08, 09, 22, 23, 29 e 30 de julho

Carlos Augusto: 01, 02, 15 e 16 de julho

CONCEIÇÃO DO RIO VERDE:

José Roberto Andrade Pereira: (35) 98861-0181

José Joaquim Ribeiro Mota: (35) 98809-0377

CARMO DE MINAS:

Diogo: (35) 99191-5307

Marcos Paulo: (35) 99901-4678

CAREAÇU:

José Ibraim Neto: (35) 99907-6727

COOPERADO, FAÇA PARTE DOS GRUPOS DE WHATSAPP DA COOPERRITA!



ENVIE UM E-MAIL COM O NOME, MATRÍCULA E O NÚMERO DO SEU CELULAR PARA MARKETING@COOPERRITA.COM.BR OU LIGUE PARA (35) 3473-3500 OU 3525.

COOPERADO,

QUER COMPRAR, VENDER OU ANUNCIAR ALGO?

AGORA TEMOS A SEÇÃO DE CLASSIFICADOS, ONDE VOCÊ PODE ANUNCIAR GRATUITAMENTE.

Interessados, entrar em contato com (35) 3473-3525 ou pelo e-mail: marketing@cooperrita.com.br

MAIORES PRODUTORES DE LEITE JUNHO 2023

CLASS.	NOME
1	CLAUDIO JUNQUEIRA FERRAZ DE ALMEIDA
2	EDUARDO GRACIANO PEREIRA E OUTROS
3	CESAR AUGUSTO FERRAZ JUNQUEIRA
4	WANDA MARIA RENNO MOREIRA A.CUNHA
5	TADEU DIAS DE CASTRO E OUTROS
6	VANEO RODRIGUES DA SILVA
7	CLEBER RIBEIRO DE MATOS
8	MARCOS RENNO MOREIRA
9	JOSE RENNO MOREIRA
10	ALBERTO DE CASTRO NEVES E OUTRO
11	JOAO VIANNAY SILVA DA CUNHA
12	VIRGILIO DIAS PEREIRA SOBRINHO
13	JOSE ALCIDES PAIVA RIBEIRO
14	DECIO COELHO COSTA
15	MANOEL MENDES DE CARVALHO NETO
16	IRINEU FRANCISCO DA SILVA
17	JOAO CARLOS RIBEIRO
18	FRANCISCO CARLOS VILELA E OUTRO
19	RALPH DE CASTRO JUNQUEIRA
20	JOSE HENRIQUE DA SILVA
21	FRANCISCO PEREIRA DE MENDONCA
22	SINVAL ARAUJO DE ANDRADE FILHO
23	ANTONIO INACIO DA SILVA
24	FRANCISCO ALFREDO BARBOSA
25	ESP RENATO TELLES BARROSO

MELHORES PRODUTORES POR QUALIDADE JUNHO 2023

CLASS.	NOME	CIDADE
1	CARLOS DONIZETE DE SOUZA	CAREAÇU
2	MARCELO DANIEL DA SILVA E OUTRO	PEDRALVA
3	RODRIGO PADUAN MENDONCA E OUTROS	SANTA RITA DO SAPUCAÍ
4	ROSELI ALVES MOTTA	CACHOEIRA DE MINAS
5	DONIZETTI APARECIDA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS
6	JOSE AUGUSTO PEREIRA	CACHOEIRA DE MINAS
7	LUCIANO KLEBER FERNANDES E OUTROS	JESUANIA
8	PAULO HENRIQUE REIS E OUTROS	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE
9	CLAUDIO HENRIQUE CASTRO DE CARVALHO	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE
10	ESP GENI FARIA DA SILVA	CAREAÇU
11	EDGAR ANDERSON MOTTA E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS
12	JOAQUIM JESUS NAZARENO DE OLIVEIRA	SANTA RITA DO SAPUCAÍ
13	PEDRO PAULO VILELA NETO	HELIODORA
14	VIRGILIO DIAS PEREIRA SOBRINHO	OLÍMPIO NORONHA
15	ARMANDO LUIZ VILELA	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE
16	BRUNA ALVES BARRETO	HELIODORA
17	ALEXANDRE APARECIDO SIMOES NEVES	BAEPENDI
18	JOSE RENNO MOREIRA	SÃO SEBASTIÃO DA BELA VISTA
19	JOSE ARLINDO DA SILVA E OUTROS	CRISTINA
20	PAULO SERGIO CARNEIRO RIBEIRO	CARMO DE MINAS
21	RAFAEL HENRIQUE FERRAZ DOS SANTOS	CAREAÇU
22	JOAO LUIZ RIBEIRO	CACHOEIRA DE MINAS
23	JOSE MARIA DE SOUZA E OUTROS	POUSO ALEGRE
24	JOSE EDISON DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS
25	JOAO VIANNAY SILVA DA CUNHA	SANTA RITA DO SAPUCAÍ

MELHORES CBT - JUNHO 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	mil UFC/mL
1	VIRGILIO DIAS PEREIRA SOBRINHO	OLIMPIO NORONHA	2
2	FRANCISCO ALFREDO BARBOSA	CACHOEIRA DE MINAS	3
3	GERALDO MAGELA PEREIRA	CACHOEIRA DE MINAS	3
4	MARCELO DANIEL DA SILVA E OUTRO	PEDRALVA	3,5
5	ARMANDO LUIZ VILELA	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE	4
6	JOAO VIANNAY SILVA DA CUNHA	SANTA RITA DO SAPUCAÍ	4,5
7	BRUNA ALVES BARRETO	HELIODORA	4,5
8	ELIEZER GOMES PEREIRA	POUSO ALEGRE	5
9	DILTON FONSECA PEREIRA	CARMO DE MINAS	5
10	RAQUEL RODRIGUES DE SOUZA SILVA	PIRANGUINHO	5
11	DOMINGOS PRADO RODRIGUES	SÃO SEBASTIÃO BELA VISTA	5
12	MARIA DAS GRACAS DE SOUZA E OUTROS	PIRANGUINHO	5
13	SEBASTIAO FERREIRA DE LACERDA	CAREACU	5,5
14	CARLOS FERNANDES DOS SANTOS	CACHOEIRA DE MINAS	5,5
15	RODRIGO PADUAN MENDONCA E OUTROS	SANTA RITA DO SAPUCAÍ	6

MELHORES PROTEÍNA - JUNHO 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	%
1	DANILO DE SOUZA ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	4,05
2	MARIA ELI DA CUNHA PEREIRA E OUTRO	SANTA RITA DO SAPUCAÍ	3,87
3	ANTONIO PADUA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	3,78
4	MARCELO RIBEIRO RIOS	POUSO ALEGRE	3,74
5	JOAQUIM JESUS NAZARENO DE OLIVEIRA	SANTA RITA DO SAPUCAÍ	3,7
6	DELIAN RIBEIRO REZENDE	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE	3,69
7	EXPEDITO DOMINGOS DA COSTA	CACHOEIRA DE MINAS	3,69
8	LUIZ ROBERTO ROSA E OUTRO	CACHOEIRA DE MINAS	3,68
9	MARCOS CARNEIRO CAPISTRANO	CACHOEIRA DE MINAS	3,68
10	ARILDO JOSE DE OLIVEIRA	CACHOEIRA DE MINAS	3,65
11	JOSE EUGENIO DA COSTA	CACHOEIRA DE MINAS	3,61
12	ARMANDO LUIZ VILELA	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE	3,6
13	ANEZIO NAZARE DE FARIA	SANTA RITA DO SAPUCAÍ	3,59
14	EDSON SIQUEIRA RIBEIRO FILHO	CACHOEIRA DE MINAS	3,58
15	WALDINEY LOPES DE OLIVEIRA E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS	3,57

MELHORES CCS - JUNHO 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	mil/mL
1	CARLOS DONIZETE DE SOUZA	CAREACU	47
2	CARLOS HENRIQUE OLIVEIRA REZENDE	CACHOEIRA DE MINAS	59,5
3	JOSE CARLOS SANTIAGO JUNQUEIRA	CARMO DE MINAS	93,5
4	PAULO HENRIQUE REIS E OUTROS	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE	99
5	ROSALINA MIRTES CLAUDINO	CACHOEIRA DE MINAS	99
6	CORNELIO RIBEIRO SALLUM AL'OSTA	CARMO DE MINAS	102
7	GERALDO PAULO PEREIRA E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS	107
8	PEDRO PAULO VILELA NETO	HELIODORA	111,5
9	JOSAFÁ DONIZETTI DA SILVA	CACHOEIRA DE MINAS	113
10	OSWALDO FRANCISCO DE PAULA	CARMO DE MINAS	113,5
11	PRISCILA SILVA OLIVEIRA	CAREACU	119
12	EDGAR ANDERSON MOTTA E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS	125,5
13	PAULO SERGIO CARNEIRO RIBEIRO	CARMO DE MINAS	129
14	DONIZETTI APARECIDA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	132,5
14	JOSE AUGUSTO PEREIRA	CACHOEIRA DE MINAS	132,5
15	ESP GENI FARIA DA SILVA	CAREACU	134,5

MELHORES GORDURA - JUNHO 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	%
1	ARMANDO COSTA	CACHOEIRA DE MINAS	4,95
2	PAULO HENRIQUE REIS E OUTROS	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE	4,83
3	TARCISIO JOSE NOGUEIRA	CONCEIÇÃO DO RIO VERDE	4,72
4	FERNANDO XAVIER PEREIRA	ESTIVA	4,65
5	INACIO COUTO VILELA	SANTA RITA DO SAPUCAÍ	4,62
6	ANTONIO PADUA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	4,59
7	LUIZ CARLOS DE SOUZA	SÃO SEBASTIÃO BELA VISTA	4,56
8	VANDERLAN PAULINO JUNIOR	SÃO SEBASTIÃO BELA VISTA	4,55
9	ANTONIO RAIMUNDO COUTO VILELA	SANTA RITA DO SAPUCAÍ	4,53
10	LUIZ ROBERTO ROSA E OUTRO	CACHOEIRA DE MINAS	4,5
11	MARCOS CARNEIRO CAPISTRANO	CACHOEIRA DE MINAS	4,49
12	FELICIA TEREZINHA GOULART CARVALHO	PARAISOPOLIS	4,46
13	NICELIO FRANCISCO DA SILVA	CAREACU	4,42
14	JOSE ARLINDO DA SILVA E OUTROS	CRISTINA	4,4
15	JOAO BATISTA LOPES	CAREACU	4,39

Vem aí...



11ª AGRICOOPER

**Inovação e Tecnologia
no Agronegócio**

Participe e tenha acesso a ofertas e condições de pagamento diferenciadas em todas as lojas agropecuárias CooperRita.

30/08 a 01/09

Feira com expositores na Matriz CooperRita

