

BOLETIM DO CRIADOR

COOPERATIVA REGIONAL AGROPECUÁRIA DE SANTA RITA DO SAPUCAÍ

Edição 686 - Ano 65 - Abril/Maio 2023



ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA 2023

PÁG
10

PÁG
4

LANÇAMENTO LEITE UHT TAMPA DE ROSCA



COOPER®
RITA

ÍNDICE

03 EDITORIAL DIRETORIA

04 LANÇAMENTO LEITE UHT COM TAMPA DE ROSCA

06 COOPERRITA GENÉTICA +

07 1º CURSO DE INSEMINAÇÃO

08 VITRINE TECNOLÓGICA

10 ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA

12 BATE-PAPO COM A DIRETORIA

13 COMERCIAL AGRO

17 BARTER CAFÉ

18 WORKSHOP PARA LIDERANÇA

20 DESTAQUES QUALIDADE DO LEITE

21 PLANTÃO VETERINÁRIO

22 RANKING DE PRODUÇÃO DE LEITE ABRIL/2023

24 ANÚNCIO LANÇAMENTO LEITE UHT TAMPA DE ROSCA

EXPEDIENTE

DIRETORIA EXECUTIVA

Lucas Moreira Capistrano de Alckmin

Diretor Presidente

Alberto de Castro Neves

Diretor de Laticínio

Sebastião Cardim de Araújo

Diretor de Café

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Efetivos

Carlos Henrique Moreira Carvalho

Cesar Augusto Ferraz Junqueira

Eduardo Graciano Pereira

Francisco Carlos Vilela

Gilberto Nogueira Cellet

Gustavo Cleto Carneiro

João Leal Fagundes Neto

Juarez Ferreira de Carvalho

Marcos Carneiro Capistrano

Suplentes

Antônio Carlos Valim Ribeiro

Cássio Augusto Barbosa Magalhães

Cezar Rennó Moreira

CONSELHO FISCAL

Efetivos

Maria Dorotéia Rennó Moreira

Carlos Alberto Duarte Julidori

Helena Duarte E Teles

Suplentes

Messias Roberto de Oliveira

João Paulo da Costa

Tovar dos Santos Barroso

REDAÇÃO

Ana Clara Juriolli, Giovanna

Montserrat e Thatiana Coelho

Os artigos assinados são de total responsabilidade de seus autores.

Sugestões ou reclamações, entrar em contato através do telefone (35) 3473-3525 ou e-mail marketing@CooperRita.com.br.

DIAGRAMAÇÃO

Usina da Criação • Tel.: (35) 3025-6595

PERIODICIDADE E TIRAGEM

Mensal - 500 Exemplares

IMPRESSÃO

Gráfica Novo Mundo • (35) 3339-3333

COLABORADORES NESTA EDIÇÃO:

Décio Ferreira, Fernanda Souza, Paulo de Tarso, Marcelo Serpa, Rúbia Prado, Guilherme Ferreira, Áryna Gória, Rafael Marcos.

(35) 3473-3500

RUA CEL. JOÃO EUZÉBIO DE ALMEIDA, 528, CENTRO
SANTA RITA DO SAPUCAÍ - MG

WWW.COOPERRITA.COM.BR



/COOPERRITA
/COOPERRITAAGROPECUARIA



COOPERRITA_COOPERATIVA
COOPERRITA_AGROPECUARIA



COOPERRITA

Os últimos anos têm sido muito positivos para os produtores rurais no Brasil. Quase todos os produtos agrícolas tiveram seus preços máximos praticados nesse período. E, para ajudar, muitos dos insumos ficaram com seus preços muito deflacionados durante a pandemia de COVID-19, devido à baixa procura ou até mesmo o medo do que a pandemia poderia trazer ao mundo. O petróleo, como a grande commodity, chegou a ser cotado em valores negativos, tamanho o medo mundial do que poderia se tornar a pandemia.

Com todos os lockdowns e toda a política da COVID zero, implantada essencialmente na China, a cadeia de suprimentos global foi quebrada justamente neste momento em que as commodities tinham seus preços máximos.

Isso fez com que os preços dos insumos subissem ainda mais, também chegando a níveis recordes. Mas, o produtor não estava muito preocupado com isso, pois os seus produtos também estavam cotados em preços recordes.

O café ainda teve o advento da geada e das secas no Brasil, o que reforçou ainda mais as cotações. O leite, devido à baixa produção em outros países, inclusive no Brasil, também atingiu níveis nunca antes vistos.

Contudo, muitos produtores não conseguiram ter resultados positivos nestes anos. Os produtores de café, que foram atingidos pela geada e pelas secas, tiveram sua produção reduzida praticamente pela metade e, mesmo com o preço que chegou a 1500 BRL, alguns não conseguiram fazer uma poupança neste momento. Entretanto, a maioria conseguiu sim ter resultados positivos nos anos de 2020/2021 e, até mesmo 2022, estando mais capitalizados para passarem por novos períodos de baixa. Infelizmente, não podemos deixar de alertar aos produtores, que caso não haja nenhum evento climático fora do normal, entre os dias de hoje até a florada, possivelmente teremos uma retração da cotação dos preços em Nova Iorque, atrelada à baixa do câmbio, o que trará os preços para valores abaixo dos 1000 BRL. Nossa sugestão é que os produtores (conhecemos muito bem seu custo de produção) consigam projetar qual será o custo na próxima safra e, quando o preço de venda estiver acima dos custos de produção, seria muito saudável a trava de algum volume desse café.

Já os produtores de leite também tiveram resultados muito positivos, tanto no ano de 2020/21 e 2022, alguns mais outros menos, mas inegavelmente foram anos em que os produtores que tinham seus custos bem gerenciados tiveram resultados positivos. Até mesmo neste ano de 2023, ainda tivemos nestes primeiros meses valores muito bons, com os custos de alimentação abaixando.

Todo esse cenário de bonança para os agricultores certamente cobraria seu preço e temos visto isso ocorrer rapidamente nestes meses de abril e maio. Os preços da soja, do milho e do boi têm caído assustadoramente, o que necessariamente trará mais pressão para os preços do leite e também do café.

A gestão de custos e das vendas neste momento é essencial. Devem andar sempre casadas e o produtor deve, sempre que realizar uma venda, buscar realizar também a compra de algum de seus insumos que estão mais baratos.

Por exemplo, os produtores de café que queiram aproveitar os momentos de baixa cotação dos fertilizantes, devem fazê-lo, mas a nossa sugestão é que também aproveitem o momento para fazer vendas futuras dos cafés, pois a relação de troca está melhor do que nos anos passados, mesmo com a cotação do café saindo de 1500 para cerca de 1100.

Já os produtores de leite que não possuem a possibilidade de venda futura ou trava de preços, devem aproveitar as receitas recorrentes na sua produção e com margens superiores para comprar os insumos nesses momentos de preços interessantes e, também, devem se preparar para os momentos de baixa, que certamente virão. No caso do leite, ainda temos o fantasma das importações, que desde meados do ano passado, tem se mantido em níveis recordes que, junto à maior rentabilidade do produtor e maior incentivo à produção, trará um excesso de oferta ao mercado, que fará com que os preços caiam abruptamente e rapidamente, a não ser que algo mude no panorama mundial.

Esse cenário, que muitas vezes é assustador e desafiador para o produtor, também é da mesma forma para a cooperativa em seus negócios. Tivemos nos últimos anos resultados relativamente positivos, com preços pagos aos produtores relativamente superiores ao mercado mas, diferentemente dos produtores, o modelo de negócio da CooperRita não nos permite fazer grandes poupanças ao longo dos anos, pois todo final de ano temos que apresentar os resultados que passarão em assembleia e distribuir os lucros.

Nesses últimos meses, temos ficado com os resultados praticamente zerados, variando mês a mês, do segmento que está melhor para segmento que está pior.

Precisamos gerenciar a saúde financeira da CooperRita para que ela se mantenha sempre adimplente e com capacidade de investimento de curto, médio e longo prazo. E isso traz uma responsabilidade muito grande para o gerenciamento do dia a dia, seja na compra de insumos, na gestão dos estoques, seja na compra dos produtos, os produtores e também na venda dos produtos CooperRita no mercado, mercado esse que também tem sofrido com seus desafios, pois o país não passa por um bom momento econômico.



COOPERRITA FAZ PARCERIA COM A EMPRESA SIG COMBIBLOC

Em abril de 2023, a CooperRita iniciou a produção do leite UHT com tampa de rosca, tendo como parceiro a SIG Combibloc. A implantação da máquina da SIG traz para a CooperRita um aumento na produtividade de 7 litros/hora para 12 litros/hora de leite.

As embalagens cartonadas assépticas da SIG são produzidas com alumínio 100% certificado (selo ASI), representando mais uma inovação e o compromisso com fornecimento responsável de alumínio aos consumidores.

Entrevistamos Décio Ferreira, nosso Gerente Operacional e Marcelo Serpa, nosso Gerente de Vendas, para contar um pouco sobre como foi conduzida a negociação para que trouxéssemos a linha produtiva da SIG para a CooperRita.

COMO FOI INICIADA ESSA PARCERIA ENTRE A COOPERRITA E A SIG?

- **DÉCIO FERREIRA:** A parceria da CooperRita com a SIG se deu início através de uma solicitação do ex-presidente da CooperRita, Carlos Henrique Moreira à minha pessoa, para entrar em contato com o representante da SIG e, assim foi feito. Entrei em contato com o gerente da América Latina de manutenções, Marcelo Mota, e o mesmo direcionou o contato do gestor da área, Bruno Biazotto e, dessa forma, começamos as conversas da possibilidade de colocar uma linha da SIG dentro da CooperRita. Desde então, foram feitas essas negociações. Entrando a gestão do atual presidente, Lucas Moreira Capistrano de Alckmin, chegamos a um acordo que culminou no estado final de hoje.

QUANTO TEMPO FOI NECESSÁRIO PARA TODO DESENVOLVIMENTO DESSE PROCESSO?

- **DÉCIO FERREIRA:** O tempo necessário para o desenvolvimento desse processo, desde o primeiro contato até agora, têm mais ou menos dois anos e meio. Mas realmente foi firmado o contrato em meados de 2022. Nós iniciamos a linha comercialmente no dia 11 de abril de 2023.



VOCÊ PODE NOS FALAR UM POUCO SOBRE A TECNOLOGIA DA SIG E QUAIS GANHOS ISSO TRAZ PARA A COOPERRITA?

- **DÉCIO FERREIRA:** A tecnologia da SIG é diferenciada pelo processo de formação da embalagem. A embalagem da SIG já vem pré-formada de fábrica, diferentemente da anterior que vem em bobinas, então a selagem longitudinal na embalagem anterior era feita dentro da nossa fábrica. Já a da SIG vem pronta, então isso é um risco a menos no processo. A facilidade de mudar de item é muito maior na SIG, pois não temos que fazer troca de bobina. O envase da SIG é muito mais enxuto no quesito de enchimento.

Nós ganhamos em volume e em eficiência porque não temos que ficar trocando bobina, então ganhamos tempo de setup e de flexibilidade de envase. Além de alguns outros quesitos técnicos, que evitam fazer ciclo. Por exemplo, se rasgava papel na linha anterior, tínhamos que fazer processo de limpeza na máquina de envase e na SIG não ocorre essa situação.

Com a SIG, nós temos assinado o contrato de eficiência técnica de 95%, uma perda de 0,5%. Na linha de produção anterior não conseguíamos atingir esses níveis de eficiência.

O cateter chegava a 88% de eficiência máxima, uma perda de quase 1,5%. Então, isso também é uma relação de ganho muito grande para a CooperRita.



Visita do conselho

QUAIS AS EXPECTATIVAS DA COOPERRITA EM RELAÇÃO AO MERCADO COM ESSAS EMBALAGENS?

- **MARCELO SERPA:** O principal objetivo que a CooperRita tem em relação a tampa de rosca é gerar uma maior comodidade e praticidade ao consumidor e, evidentemente, garantir a aquisição de novos consumidores que hoje não compram nosso leite, mesmo sabendo da nossa qualidade ímpar e superior, exatamente porque entendem que a tampa FlexCap, que é a atual, é uma tampa que não gera comodidade, praticidade e que muitas das vezes gera um certo desconforto na abertura e na utilização no dia a dia.

A realidade é que, no final do dia, o que a cooperativa precisa ter é um produto que una qualidade, praticidade, conforto e também preço justo. Antes já tínhamos um produto de alto padrão de qualidade e faltava uma embalagem prática e cômoda para os clientes.

Com isso, agora temos esse tripé e, conseqüentemente, não apenas podemos melhorar e, sim, dar um pouco mais de valor agregado aos clientes atuais, como também podemos adquirir novos clientes que hoje não compram o nosso produto exatamente por conta da tampa.





PROGRAMA COOPERRITA GENÉTICA+ FAZ ENTREGA DE SÊMEN A COOPERADOS

No dia 10 de março de 2023, a equipe de Assistência Técnica da CooperRita teve o prazer de visitar os cooperados, Francisco Barbosa e Josafá da Silva, para fazer a entrega de sêmen do novo programa da cooperativa, o COOPERRITA GENÉTICA+, em parceria com a Select Sires do Brasil.

O Programa CooperRita Genética+ consiste em fornecer aos cooperados que tenham intenção em iniciar ou dar continuidade a um processo de evolução na produção leiteira, a oportunidade de se utilizar da técnica de Inseminação Artificial em Tempo Fixo (IATF), para desenvolvimento da genética de seus rebanhos.



Ambos participam do grupo de gestão, e já foram contemplados também com novilhas do programa Moeda Leite.

1º CURSO DE INSEMINAÇÃO COOPERITA / SELECT SIREs

No dia 15 de abril de 2023, foi realizado o 1º Curso de Inseminação CooperRita, em parceria com a Select Sires.

O evento ocorreu na Fazenda Alegria (Propriedade da CooperRita), em Santa Rita do Sapucaí, e foi ministrado pelo Veterinário Bruno Araujo Marzullo Ribeiro, Consultor Educampo Leite – Sebrae.

Na ocasião, foram treinados 10 novos inseminadores, entre cooperados, filhos de cooperados e funcionários.

Paulo de Tarso
Coordenador de Assistência Técnica



Temos já programados mais 2 cursos de inseminação a se realizarem nas datas de 17/06/2023 e 15/07/2023.

Estes cursos fazem parte do Programa Genética+ CooperRita, em que temos 4 frentes de atuação:

- 1-Doação de sêmen para os produtores que já inseminam e têm botijão na propriedade.
- 2-Doação de sêmen e fornecimento gratuito de mão de obra para protocolos e inseminação dos animais, para os produtores que ainda não inseminam e não têm o botijão.
- 3-Compra do botijão para armazenamento de sêmen em preços e condições facilitadas.
- 4-Fornecimento de cursos de inseminação para preparação de novos inseminadores.

Produtores que se interessarem em participar dos dois outros cursos de inseminação, devem entrar em contato com **Lilian: (35) 98813-5220** ou **Carla: (35) 99729-1271**.



COOPERRITA REALIZA 1ª VITRINE TECNOLÓGICA

No dia 8 de março de 2023, a CooperRita, junto a seus parceiros fornecedores, realizou a 1ª Vitrine Tecnológica, na Fazenda Alegria, para levar informação e tecnologia aos cooperados de maneira interativa e que proporcionasse uma experiência direta do produtor com os insumos utilizados no dia a dia do campo.

A iniciativa contou com 150 produtores rurais e 13 fornecedores estratégicos, sendo eles: Biomatrix, Basso Pancotte, Giro Agro, Pioneer, Terra de Cultivo, Sicredi, Sicoob, Agrotec, NK, Superbac, Emater, Pastobras, Vaxxinova, Fundação Procafé, KWS e Corteva. Durante o evento, os participantes tiveram a oportunidade de ter contato com soluções práticas, processo de ensilagem e uso de aditivos, produtos biológicos, sistema financeiro e de crédito, além de utilização de drone na agricultura. A Vitrine Tecnológica CooperRita teve como foco a demonstração dos híbridos de milho, que se destacaram durante o evento.



Os fornecedores puderam detalhar todas as novidades e potenciais dos milhos apresentados durante a exposição. O evento atendeu às expectativas dos produtores, que obtiveram conhecimentos práticos e aplicáveis para cada realidade. A interação da apresentação visual, junto ao conhecimento transmitido, foi ótima e o produtor pode conhecer, na prática, o que a CooperRita e seus parceiros têm a oferecer de novidades e suporte para o processo produtivo da fazenda.

De forma geral, o evento foi de grande valia para o aprimoramento dos conhecimentos que impactam positivamente e otimizam o processo de implantação do cliente. Vale ressaltar aqui que nossa função de maximizar impactos positivos e reduzir impactos negativos foi melhorada!

Por fim, um agradecimento especial aos nossos ATV's, que refletiram muito bem os empenhos da empresa. Isso mostra a importância de estarmos próximos dos clientes finais e acompanharmos de perto o desenvolvimento de nossos parceiros. Porque se eles crescem, nós crescemos juntos.



ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA 2023

A CooperRita, Cooperativa Regional Agropecuária de Santa Rita do Sapucaí LTDA, realizou, no dia 29 de março de 2023, sua Assembleia Geral Ordinária (AGO) para prestação de contas correspondente ao exercício do ano 2022 – que foram aprovadas por unanimidade. Além disso, também ocorreram o parecer da auditoria independente e o parecer do Conselho Fiscal. O lucro líquido do exercício foi R\$ 7.501.120,95, desses valores, foram realizadas as reservas estatutárias. Para o segmento de leite, o resultado a ser distribuído para os produtores foi de R\$ 1.003.569,53, entretanto, R\$ 1 milhão já tinha sido distribuído anteriormente. O saldo será capitalizado na conta capital dos associados de maneira proporcional ao movimento do leite. Para o segmento de café, a sobra à disposição da AGO foi de R\$ 250.180,61, valor que também foi aprovado e será integralizado na conta capital dos associados. Já o segmento Comercial, teve uma sobra à disposição

da AGO de R\$ 1.230.690,96, valor também aprovado e a ser integralizado na conta capital dos associados. Por fim, o segmento de Rações apresentou uma sobra à disposição da AGO de R\$ 930.496,34, valor que também foi aprovado a ser integralizado na conta capital dos associados.

Também tomaram posse seis membros para o Conselho Fiscal: Maria Dorotéia Rennó Moreira, Carlos Alberto Duarte Julidori, Alexandre Andrade Cunha, Helena Duarte E Teles, Messias Roberto de Oliveira e Tovar dos Santos Barroso – que farão a gestão 2023-2024. A CooperRita apresentou na assembleia as principais ações do ano de 2022 realizadas no Departamento de Café, Comercial lojas, Comercial lácteos, TI e na Gestão e ressaltou o seu total compromisso com a satisfação, produtos de qualidade e assistência aos seus cooperados durante o ano de 2023. O Diretor-Presidente, Lucas Moreira Capistrano de Alckmin, agradeceu a presença de todos e falou da importância da maior participação de todos os cooperados nas assembleias.



ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA
2023



A large graphic featuring the AGO logo (a stylized house icon) and the text "ASSEMBLEIA GERAL ORDINÁRIA 2023" in white on a green and blue background. The background has a subtle pattern of green leaves.

COOPERADOS PARTICIPAM DE BATE-PAPO COM A DIRETORIA

No dia 12 de abril, aconteceu na Assembleia da Matriz um bate-papo com a Diretoria sobre a CooperRita.

Foram repassadas as pautas da AGO e também foram tratados assuntos sobre: ações em andamento, projetos futuros e/ou desafios, sugestões de melhoria e/ou dúvidas.

O bate-papo foi muito proveitoso e a diretoria pode sanar diversas dúvidas, além de abrir um espaço para sugestões que serão muito bem aproveitadas.

O Diretor-Presidente, Lucas Moreira Capistrano de Alckmin, agradeceu a presença de todos e reforçou a importância da participação dos cooperados.



COMERCIAL AGRO

O Setor Comercial Agro vem trabalhando de forma ativa para superar as expectativas e necessidades de todos os clientes/cooperados que fazem parte da cooperativa.

Atualmente, o Comercial Agro da CooperRita conta com uma equipe de Assistência Técnica de Campo, oito lojas Agropecuárias, duas lojas de Fábrica e Posto de Combustível. Toda essa estrutura possui uma equipe de técnicos de campo, líderes de lojas, técnicos de balcão, balconistas, vendedores, carregadores de armazém e frentistas, que passam por treinamentos e capacitações constantes para melhor atender nossos cooperados e clientes, sempre com o objetivo de cumprir com o propósito da CooperRita, que é "Agregar valor proporcionando prosperidade e bem-estar aos cooperados e clientes". Assim como a Visão de: "Estabelecer uma parceria sólida com o cooperado, tornando-se referência em agronegócio e modelo de gestão, entregando produtos e serviços com o mais alto padrão de qualidade". A CooperRita também possui valores sólidos, sendo eles: Engajar e desenvolver colaboradores; Inovar, crescer e cooperar; Atitude de dono; Vibrar com os resultados; Ser correto, simples e transparente nas relações de negócios.

- Assistência Técnica de Campo: Crescimento de 37% no faturamento durante o mês de março/2023, comparado ao mês de fevereiro/2023.
- Vendas Estratégicas: Crescimento de 45% em vendas no mês de março/2023, comparado ao mesmo ao mês de fevereiro/2023.
- Lojas Agropecuárias: Crescimento de 19% no mês de março/2023, comparado ao mesmo período do ano anterior, com 20% a mais de notas fiscais para clientes/cooperados.
- Posto de combustível: Crescimento de 11% no faturamento em março/2023, comparado ao mês de fevereiro/2023.



Guilherme Ferreira Silva – ADM
Comercial Agro

ASSISTÊNCIA TÉCNICA AGRONÔMICA

CASES DE SUCESSO

No dia 11/04/2023, fui até a propriedade do cooperado José Adilson de Souza, no bairro Bom Retiro, em Santa Rita do Sapucaí. Durante a visita, ele me mostrou um talhão da lavoura que, segundo ele, tinha alguns pés com alguma "doença". E, realmente, quando me deparei com a lavoura, alguns pés, em pontos aleatórios, estavam com as folhas amareladas e ponteiros secos. Tirei algumas fotos e levei para estudar melhor o caso.

Sabemos que o final do ano de 2022 e começo do ano de 2023 foi atípico, tivemos muita chuva. E isso, para a cafeicultura, não é interessante, pois prejudica o controle de doenças. Sem contar que muitos produtores não conseguiram fazer as pulverizações na época correta.

Outro fator negativo é que as plantas de café são altamente sensíveis a deficiência de oxigênio. Com isso, os espaços do solo a serem ocupados pelo oxigênio estão sendo preenchidos por água, portanto, pode haver uma deficiência de oxigênio para as raízes que, dependendo do tipo de solo, ocasiona um déficit de energia para a planta. Esse déficit de energia acarreta problemas de crescimento dos ramos e de enchimento de frutos, refletindo negativamente na produtividade.

Levando isso em consideração, consultei a opinião de alguns colegas, estudei o caso e chegamos à conclusão de que se deveria fazer uma pulverização foliar neste talhão. Na recomendação, colocamos adjuvante; fungicida sistêmico, recomendado para mancha-de-phoma; bactericida, recomendado para mancha aureolada e cercosporiose; hidróxido de cobre; fertilizante foliar, recomendado, principalmente, neste caso, para crescimento e vigor vegetativo.

O produtor fez a pulverização foliar e a lavoura apresentou uma boa resposta. Satisfeito com a recomendação e desenvolvimento do talhão, sua esposa Joelma mandou um áudio demonstrando a satisfação com o atendimento. Ela disse o seguinte: "Nós gostamos muito da visita, você é muito atenciosa, olhou muito bem nosso café. Nota 10 para você. Muito obrigada, estamos muito agradecidos. Quando a gente precisar de novo, com certeza vamos atrás de você".

Nós, da equipe de Assistência Técnica, estamos à disposição para fazer cumprir o propósito da CooperRita, que é "Agregar valor proporcionando prosperidade e bem-estar aos cooperados e clientes".



Rúbia Prado

Assistente Técnica Comercial (ATV)



11/04/2022



28/04/2023



28/04/2023

DEPOIMENTO

Meu nome é André Luiz, sou cooperado da Região de Cachoeira de Minas e venho agradecer o empenho com que a assistência técnica CooperRita vem me ajudando.

Há alguns meses tive o prazer de contar com o técnico de campo Rafael Marcos para fazer todo o processamento de silagem.

O conhecimento no campo realmente nos traz grandes resultados e o trabalho que foi feito, medindo matéria seca toda semana, para que eu atingisse o melhor nível de matéria seca em meu volumoso.

Consegui obter um resultado de acordo com as análises laboratoriais de 36% de matéria seca e 34,5% de amido em minha silagem e obtendo alta digestibilidade.

O futuro do agronegócio é agregar conhecimento com a prática para colher resultados, e isso a cooperativa vem nos trazendo com autoridade.

Meus agradecimentos à assistência técnica da CooperRita e, principalmente, ao Técnico Rafael, grande profissional da área que me atende e está sempre me auxiliando com meu gado leiteiro.



Rafael Marcos

Assistente Técnico Comercial (ATV)

PRODUÇÃO DE MILHO PARA GRÃO

No dia 8 de novembro, realizamos o plantio de milho para produção de grão na nossa cooperada, Maria Eli da Cunha. Iniciando o trabalho desde a regulagem da plantadeira, junto ao nosso colaborador Genésio, para adubação com 400kg/ha e para 5,5 sementes/metro, e fazendo a conferência na área de plantio antes de soltar o plantio.

Mantive visitas para acompanhar todo o desenvolvimento da lavoura, onde entramos com herbicida para corda de viola, foliares nutricionais e inseticidas para prevenção de pragas, como foi o caso para a lagarta e cigarrinha.

No dia 20 de dezembro, fomos surpreendidos com a lagarta ganhando resistência na lavoura e alguns animais entrando na roça. Como a lavoura já estava em um estágio avançado de desenvolvimento, não era mais possível entrar com o trator para pulverização. Então, viemos com a pulverização via drone para controle da lagarta com inseticidas mais fortes e foliares nutricionais para auxiliar no desenvolvimento da lavoura e extração da lagarta do cartucho.

Tivemos a finalização da colheita, no dia 03 de abril, do milho para grão. Trazendo um resultado que nos mostrou o quanto foi viável financeiramente investir e acreditar no nosso trabalho perante a essa roça, que passou por grandes desafios da lagarta. Fechando a colheita com média de 160 sacos de milho por hectare!



Áryna Gória
Assistente Técnica Comercial (ATV)



BARTER CAFÉ

**NA TROCA DE ADUBOS E
INSUMOS AGRÍCOLAS**

A HORA É AGORA!

**SEGURANÇA FINANCEIRA
APROVEITAMENTO DA BAIXA DE PREÇOS
CUSTEIO DA LAVOURA SEM DESEMBOLSO**

FAÇA SUA COTAÇÃO COM NOSSO TIME DE VENDAS ESTRATÉGICAS!

ABACAXI - (35) 99982-0141

LAIANA/ANA - (35) 99961-1088



**COOPER[®]
RITA**
Desde 1957

COOPERRITA REALIZA WORKSHOP PARA LIDERANÇA:

“Impactando o Gestor - Um trabalho de sensibilização para liderança”

A CooperRita realizou, no dia 18 de abril de 2023, na Assembleia da Matriz, em Santa Rita do Sapucaí, o Workshop “Impactando o Gestor – Um trabalho de sensibilização para a liderança”, conduzido pela palestrante Renata Schaefer Moura, para proporcionar à liderança atualização de conhecimentos voltados para seu papel, foco em gestão de

pessoas, autoconhecimento e engajamento do time.

O encontro reuniu 18 líderes da cooperativa, que tiveram a oportunidade de desenvolver suas habilidades para propor estratégias inovadoras, capazes de gerar resultados relevantes para o negócio e estabelecer novas atitudes integradoras para a estratégia da CooperRita como um sistema.

Esse workshop faz parte de uma iniciativa da cooperativa para a excelência no desenvolvimento de toda equipe.



Fernanda Souza
Coordenadora de Recursos Humanos



Cuidando da saúde do produtor rural

Plano de Saúde
para **TODA**
A FAMÍLIA

LUISA NOGUEIRA
Produtora rural e
beneficiária do plano

Eu já fiz, e você?

Doenças e imprevistos não avisam quando vão chegar e o custo é alto demais. Muitos produtores precisaram vender bens ou usar poupança acumulada durante anos de trabalho para pagar atendimento médico-hospitalar a um familiar. Por isso proteja toda sua família. Venha conhecer nossos planos. São sem fins lucrativos e sem taxa de inscrição.

www.spasaude.org.br

FAÇA S.P.A. SAÚDE.
VENHA CONHECER
DE PERTO OS
BENEFÍCIOS.



Venha falar com a gente!
 (35) **3473-3520**

ANS - nº 324493

PARABÉNS AOS COOPERADOS QUE CONSEGUIRAM OS PRIMEIROS LUGARES EM QUALIDADE DO LEITE

OS ASSOCIADOS ABAIXO RECEBERÃO A BONIFICAÇÃO PELA CONQUISTA.

MÊS ABRIL 2023

COLOCAÇÃO	NOME
1ª	ALMIR CLAUDIO DE CARVALHO
2ª	RAFAEL HENRIQUE FERRAZ DOS SANTOS
3ª	PEDRO PAULO VILELA NETO
4ª	MARCELO DANIEL DA SILVA E OUTRO
5ª	JOSE MARIA DE SOUZA E OUTROS
6ª	JOAQUIM JESUS NAZARENO DE OLIVEIRA
7ª	JOSE ARLINDO DA SILVA E OUTROS
8ª	ROSELI ALVES MOTTA
9ª	DONIZETTI APARECIDA DE ALMEIDA
10ª	JOSE AUGUSTO PEREIRA
11ª	ANDRE VICENTE DA COSTA
12ª	FELICIA TEREZINHA GOULART CARVALHO

COMO FUNCIONA A PREMIAÇÃO?

A Premiação pela qualidade do Leite é uma forma de incentivo aos cooperados de leite CooperRita que obtiveram os melhores resultados durante o mês. Esses resultados são os esforços alcançados por meio do bom manejo da ordenha, limpeza do equipamento, higienização, controle da mastite e refrigeração do leite no momento da coleta.

É a CooperRita valorizando o comprometimento e esforço do produtor, para que o leite produzido seja sempre entregue com alta qualidade.

Os critérios para avaliação para o pagamento da qualidade do leite são medidos pelos resultados de CPP, CCS, proteína, gordura e temperatura de resfriamento do tanque. O valor máximo de bonificação por produtor pode chegar a R\$4 mil.

PARA SABER MAIS SOBRE COMO CONQUISTAR A PREMIAÇÃO, ENTRE EM CONTATO COM O SETOR DE ASSISTÊNCIA TÉCNICA COOPERRITA. (35) 3473-3500.



CANAIS DE ATENDIMENTO

CANAIS DE ATENDIMENTO COMERCIAL AGRO

Em caso de dúvidas, críticas ou sugestões, indicamos os contatos abaixo para direcionamento e resolução mais rápida das demandas.

Lojas agropecuárias, Lojas de fábrica e posto de combustível
(35) 99910-6009

Administração Comercial Agro
JOYCE - (35) 99833-1388

Assistência técnica Agronômica, Vendas a campo (sementes, adubos e fertilizantes) e Vendas Estratégicas
(35) 99987-0371

Administração Assistência Técnica
CHARLENE - (35) 99820-0418

Comercial Fábrica de Rações
LETÍCIA - (35) 99931-9301

Comercial Agro em geral
BRUNO MENEZES - (35) 99930-6376

PLANTÃO VETERINÁRIO

PLANTÃO VETERINÁRIO MAIO 2023

CONTATOS VETERINÁRIOS

VETERINÁRIOS

Carlos Augusto SRS: (35) 99963-2694

Douglas SRS: (35) 99126-6260

ATENDIMENTO:

DE SEGUNDA A SÁBADO, DAS 7H ÀS 17H

SANTA RITA DO SAPUCAÍ:

Douglas: 01, 13, 14, 22,
24, 27 e 28 de maio

Carlos Augusto: 06, 07, 20
e 21 de maio

CONCEIÇÃO DO RIO VERDE:

José Roberto Andrade Pereira: (35) 98861-0181

José Joaquim Ribeiro Mota: (35) 98809-0377

CARMO DE MINAS:

Diogo: (35) 99191-5307

Marcos Paulo: (35) 99901-4678

CAREAÇU:

José Ibraim Neto: (35) 99907-6727

**COOPERADO, FAÇA
PARTE DOS GRUPOS
DE WHATSAPP DA
COOPERRITA!**



ENVIE UM E-MAIL COM O NOME,
MATRÍCULA E O NÚMERO DO SEU
CELULAR PARA
MARKETING@COOPERRITA.COM.BR
OU LIGUE PARA
(35) 3473-3500 OU 3525.

COOPERADO,

QUER COMPRAR, VENDER OU ANUNCIAR ALGO?

AGORA TEMOS A SEÇÃO DE CLASSIFICADOS, ONDE
VOCÊ PODE ANUNCIAR GRATUITAMENTE.

Interessados, entrar em contato com (35) 3473-3525
ou pelo e-mail: marketing@cooperrita.com.br

MAIORES PRODUTORES POR QUALIDADE ABRIL 2023

CLASS.	NOME
1	CLAUDIO JUNQUEIRA FERRAZ DE ALMEIDA E
2	EDUARDO GRACIANO PEREIRA E OUTROS
3	CESAR AUGUSTO FERRAZ JUNQUEIRA
4	WANDA MARIA RENNO MOREIRA A.CUNHA E O
5	VANDERSON GOULART JUNHO
6	CLEBER RIBEIRO DE MATOS
7	VANEO RODRIGUES DA SILVA
8	MARCOS RENNO MOREIRA
9	JOSE RENNO MOREIRA
10	JOAO VIANNAY SILVA DA CUNHA
11	ALBERTO DE CASTRO NEVES E OUTRO
12	VIRGILIO DIAS PEREIRA SOBRINHO
13	JOSE ALCIDES PAIVA RIBEIRO
14	TARCISIO CANDIDO DE CARVALHO
15	TADEU DIAS DE CASTRO E OUTROS
16	TARCISO DIAS DE CASTRO E OUTROS
17	TAYLOR DIAS DE CASTRO E OUTROS
18	DECIO COELHO COSTA
19	IRINEU FRANCISCO DA SILVA
20	RALPH DE CASTRO JUNQUEIRA
21	JOAO CARLOS RIBEIRO
22	JOSE HENRIQUE DA SILVA
23	FRANCISCO CARLOS VILELA E OUTRO
24	FRANCISCO PEREIRA DE MENDONCA
25	ANTONIO INACIO DA SILVA

MELHORES PRODUTORES POR QUALIDADE ABRIL 2023

CLASS.	NOME	CIDADE
1	ALMIR CLAUDIO DE CARVALHO	CAREACU
2	RAFAEL HENRIQUE FERRAZ DOS SANTOS	CAREACU
3	PEDRO PAULO VILELA NETO	HELIODORA
4	MARCELO DANIEL DA SILVA E OUTRO	PEDRALVA
5	JOSE MARIA DE SOUZA E OUTROS	POUSO ALEGRE
6	JOAQUIM JESUS NAZARENO DE OLIVEIRA	SANTA RITA DO SAPUCAI
7	JOSE ARLINDO DA SILVA E OUTROS	CRISTINA
8	ROSELI ALVES MOTTA	CACHOEIRA DE MINAS
9	DONIZETTI APARECIDA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS
10	JOSE AUGUSTO PEREIRA	CACHOEIRA DE MINAS
11	ANDRE VICENTE DA COSTA	SANTA RITA DO SAPUCAI
12	FELICIA TEREZINHA GOULART CARVALHO	PARAISOPOLIS
13	CARLOS DONIZETE DE SOUZA	CAREACU
14	JOSE PEREIRA DE REZENDE E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS
15	JOSE EDISON DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS
16	ELIEZER GOMES PEREIRA	POUSO ALEGRE
17	JOSE RENNO MOREIRA	SAO SEBASTIAO BELA VISTA
18	EDGAR ANDERSON MOTTA E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS
19	MARIA DAS GRACAS DE SOUZA E OUTROS	PIRANGUINHO
20	ESP OLIVEIROS VITAL DE SENE	PIRANGUINHO
21	ADRIANO FERREIRA MELO	HELIODORA
22	CLAUDIO HENRIQUE CASTRO DE CARVALHO	CONCEICAO DO RIO VERDE
23	SEBASTIAO DE OLIVEIRA	CONCEICAO DO RIO VERDE
24	JOSE EUGENIO DA COSTA	CACHOEIRA DE MINAS
25	BENEDITO FERREIRA DE PAIVA	HELIODORA

RANKING DE PRODUÇÃO DE LEITE ABRIL

MELHORES CBT - ABRIL 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	mil UFC/mL
1	CORNELIO RIBEIRO SALLUM AL OSTA	CARMO DE MINAS	2
2	MARCELO DANIEL DA SILVA E OUTRO	PEDRALVA	3
3	GERALDO MAGELA PEREIRA	CACHOEIRA DE MINAS	3
4	FRANCISCO ALFREDO BARBOSA	CACHOEIRA DE MINAS	3
5	JOAQUIM JESUS NAZARENO DE OLIVEIRA	SANTA RITA DO SAPUCAI	3
6	MARILDA GONCALVES	CONCEICAO DO RIO VERDE	4
7	BRUNA ALVES BARRETO	HELIODORA	4
8	VANDERSON GOULART JUNHO	NATERCIA	5
9	VIRGILIO DIAS PEREIRA SOBRINHO	OLIMPIO NORO NHA	5
10	JOSE ARLINDO DA SILVA E OUTROS	CRISTINA	5
11	JACQUELINE FERREIRA PEREIRA	CONCEICAO DO RIO VERDE	6
12	AMARILDO CORREA SIQUEIRA	SAO JOSE DO ALEGRE	6
13	ALMIR CLAUDIO DE CARVALHO	CAREACU	6
14	EDUARDO FERNANDES DE FREITAS	CAREACU	6
15	RODRIGO PADUAN MENDONCA E OUTROS	SANTA RITA DO SAPUCAI	6

MELHORES CCS - ABRIL 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	mil/mL
1	CORNELIO RIBEIRO SALLUM AL OSTA	CARMO DE MINAS	55
2	RODRIGO PADUAN MENDONCA E OUTROS	SANTA RITA DO SAPUCAI	72
3	CARLOS DONIZETE DE SOUZA	CAREACU	75,5
4	CARLOS HENRIQUE OLIVEIRA REZENDE	CACHOEIRA DE MINAS	76
5	EDGAR ANDERSON MOTTA E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS	91
6	JOSE MARIA DE SOUZA E OUTROS	POUSO ALEGRE	99,5
7	ROSALINA MIRTES CLAUDINO	CACHOEIRA DE MINAS	106
8	ROSELI ALVES MOTTA	CACHOEIRA DE MINAS	109,5
9	PRISCILA SILVA OLIVEIRA	CAREACU	124
10	JOSE AMBROSIO DO COUTO	SILVIANOPOLIS	132,5
11	ARMANDO COSTA	CACHOEIRA DE MINAS	135
12	ALESSANDRO BRANDANI DA SILVA	PIRANGUINHO	135,5
13	MARIA ELI DA CUNHA PEREIRA E OUTRO	SANTA RITA DO SAPUCAI	137,5
14	JOSE CARLOS SANTIAGO JUNQUEIRA	CARMO DE MINAS	139,5
15	OSWALDO FRANCISCO DE PAULA	CARMO DE MINAS	142,5

MELHORES PROTEÍNA - ABRIL 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	%
1	EXPEDITO DOMINGOS DA COSTA	CACHOEIRA DE MINAS	3,75
2	MARIA DAS GRACAS DE SOUZA E OUTROS	PIRANGUINHO	3,73
3	JOAQUIM JESUS NAZARENO DE OLIVEIRA	SANTA RITA DO SAPUCAI	3,72
4	MARCELO RIBEIRO RIOS	POUSO ALEGRE	3,66
5	ADILSON FERNANDES DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	3,65
6	JOSE EDISON DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	3,63
7	ESP OLIVEIROS VITAL DE SENE	PIRANGUINHO	3,63
8	WALDINEY LOPES DE OLIVEIRA E OUTROS	CACHOEIRA DE MINAS	3,61
9	RAIMUNDO FLORIANO DE CASTRO	CAREACU	3,61
10	MILTON ROBERTO BERTINI	CAREACU	3,61
11	NICELIO FRANCISCO DA SILVA	CAREACU	3,61
12	SEBASTIAO CARVALHO PEREIRA E OUTRO	PIRANGUINHO	3,6
13	DONIZETTI APARECIDA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	3,59
14	JOSE AUGUSTO PEREIRA	CACHOEIRA DE MINAS	3,59
15	BENEDITO ROBERTO DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	3,59
	DANILO DE SOUZA ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	3,59
	ANEZIO NAZARE DE FARIA	SANTA RITA DO SAPUCAI	3,58

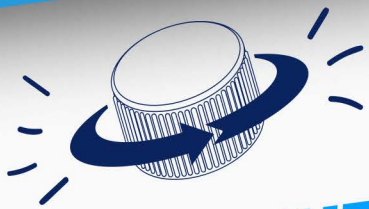
MELHORES GORDURA - ABRIL 2023

CLASS.	NOME	CIDADE	%
1	VIRGILIO DIAS PEREIRA SOBRINHO	OLIMPIO NORO NHA	4,67
2	JOAO BATISTA LOPES	CAREACU	4,65
3	NICELIO FRANCISCO DA SILVA	CAREACU	4,54
4	RAFAEL HENRIQUE FERRAZ DOS SANTOS	CAREACU	4,52
5	ARILDO JOSE DE OLIVEIRA	CACHOEIRA DE MINAS	4,49
6	DONIZETTI APARECIDA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	4,46
7	JOSE AUGUSTO PEREIRA	CACHOEIRA DE MINAS	4,46
8	HILDEGARD TRESS	POUSO ALEGRE	4,42
9	TARCISIO JOSE NOGUEIRA	CONCEICAO DO RIO VERDE	4,41
10	JOSE ARLINDO DA SILVA E OUTROS	CRISTINA	4,4
11	MARCOS LUIZ DA ROCHA E OUTROS	CAREACU	4,39
12	ARMANDO COSTA	CACHOEIRA DE MINAS	4,38
13	ANDRE VICENTE DA COSTA	SANTA RITA DO SAPUCAI	4,36
14	ANTONIO PADUA DE ALMEIDA	CACHOEIRA DE MINAS	4,35
15	EXPEDITO DOMINGOS DA COSTA	CACHOEIRA DE MINAS	4,35
	INACIO COUTO VILELA	SANTA RITA DO SAPUCAI	4,34

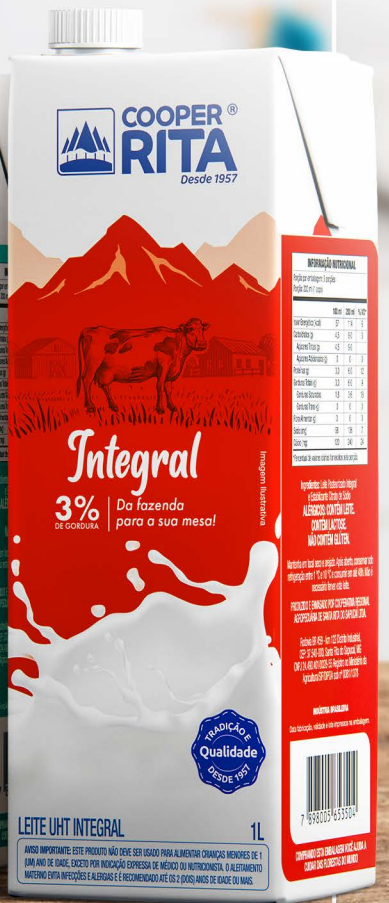
É SÓ GIRAR,

ABRIR E

SABOREAR!



Leites UHT
em novas embalagens
com tampa de rosca.



**COOPER[®]
RITA**