

BOLETIM DO CRIADOR

COOPERATIVA REGIONAL AGROPECUÁRIA DE SANTA RITA DO SAPUCAÍ

Edição 706 - Ano 67 - Novembro 2025



COOPERRITA LANÇA IOGURTE COM PEDAÇOS DE MORANGO



EM AGE, COOPERRITA APROFUNDA DIÁLOGO COM
COOPERADOS E REFORÇA VALORES COOPERATIVOS

PÁG
3

COOPERRITA REALIZA DIA DAS
CRIANÇAS COM COLABORADORES

Rua Cel. João Euzébio de Almeida, 528 | Centro Santa Rita do Sapucaí - MG | (35) 3473-3500

Prezados Cooperados!

O mês de outubro foi marcado por grandes desafios no campo e nas indústrias. O mercado de leite atravessa um período de forte pressão, resultado de uma combinação de fatores que incluem o aumento da oferta e a desaceleração do consumo. Mesmo com as chuvas chegando de forma tardia e irregular, a produção cresceu na região Sudeste, e isso tem impactado diretamente os preços. O momento exige cautela do produtor, atenção aos custos e foco em investimentos que realmente tragam ganho de produtividade.

Enquanto o setor leiteiro enfrenta dificuldades, o mercado de café segue em ritmo de montanha-russa. Outubro foi um mês de emoções, com altas e quedas sucessivas nas cotações internacionais. Apesar disso, os fundamentos mostram que não teremos uma supersafra e que os cafés de qualidade continuarão sendo valorizados. Esse é o momento de planejar bem as vendas, acompanhar os movimentos do mercado e estar preparado para aproveitar as oportunidades que surgem em janelas curtas.

No cenário macroeconômico, seguimos atentos às movimentações políticas e fiscais que influenciam diretamente o agro. A expectativa de um ano eleitoral, somada à discussão sobre a reforma tributária e ao comportamento do câmbio, pode trazer volatilidade adicional aos custos de produção. Ainda assim, a estabilidade recente nos preços de fertilizantes e defensivos traz algum alívio e reforça a importância de um bom planejamento para o próximo ciclo.

Encerramos o ano com o mesmo espírito cooperativista que sempre nos guiou: união, resiliência e confiança no trabalho conjunto. Que novembro e dezembro tragam perspectivas mais favoráveis, e que possamos seguir firmes, enfrentando os desafios com a força do campo e a solidez da nossa cooperativa. Um grande abraço a todos os cooperados e até a próxima edição.



Diretor Presidente
Lucas Moreira Capistrano de Alckmin



LOJAS COOPERRITA

Loja	Telefone
Matriz	(35) 9 9248-0228
	(35) 3473-3516
Pouso Alegre	(35) 9 9986-1062
Carmo de Minas	(35) 9 9938-7062
Careacu	(35) 9 9996-3062
Conceição do Rio Verde	(35) 9 9923-5062
Pedralva	(35) 9 9932-5401
Itajubá	(35) 9 9859-5009
Cachoeira de Minas	(35) 9 9907-2062

EXPEDIENTE

DIRETORIA EXECUTIVA – Diretor Presidente: Lucas Moreira Capistrano de Alckmin, **Vice Presidente:** Sebastião Cardim de Araújo, **Diretor Parque Industrial, Administrativo e Financeiro:** Gustavo Mecchi Gouveia. **Diretor Comercial e Marketing:** Marcelo Ribeiro Serpa, **Diretor Comercial Agro:** Vaneo Rodrigues da Silva. **CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO – Efetivos:** Alberto de Castro Neves, Carlos Henrique Moreira Carvalho, Cassio Augusto Barbosa Magalhães, Cezar Rennó Moreira, Eduardo Graciano Pereira, Francisco Carlos Vilela, Gustavo de Faria Ribeiro Moreira, João Leal Fagundes Neto, Patrícia de Carvalho Souza Ferreira, Suplentes: Daniel Coelho Costa, Francisco Amâncio Costa Neto. **CONSELHO FISCAL – Efetivos:** Carlos Alberto Duarte Julidori, João Henrique Azevedo Ribeiro, **Suplentes:** Edésio Franco Azevedo, Guilherme Capistrano Cunha Mendes de Andrade, Messias Roberto de Oliveira. **REDAÇÃO:** Mateus E. Silva, Thatiana Coelho, Lucas Guerzoni Duarte, Hellen Guimarães. **DIAGRAMAÇÃO:** AlmaLab – Tel.: (11) 98338-1213. **IMPRESSÃO:** Gráfica Novo Mundo – (35) 3339-3333, **PERIODICIDADE E TIRAGEM:** Mensal – 250 exemplares.

PLANTÃO VETERINÁRIO

SANTA RITA DO SAPUCAÍ:

VETERINÁRIOS

Carlos Augusto SRS:
(35) **99963-2694**

Douglas SRS:
(35) **99126-6260** ☎

ATENDIMENTO:
DE SEGUNDA A SÁBADO,
DAS 7H ÀS 17H

Data	Veterinário
20/11	Douglas
22/11	Douglas
23/11	Douglas
29/11	Douglas
30/11	Douglas
06/12	Carlos Augusto
07/12	Carlos Augusto
13/12	Douglas
14/12	Douglas
20/12	Carlos Augusto
21/12	Carlos Augusto

CONCEIÇÃO DO RIO VERDE:
José Roberto: (35) **98861-0181**
José Joaquim: (35) **98809-0377**

CARMO DE MINAS:
Diogo: (35) **99191-5307**
Marcos Paulo: (35) **99901-4678**

CAREACU:
José Ibraim Neto: (35) **99907-6727**

AGE reforça união e decisões para o futuro da CooperRita

No dia 21 de outubro, a CooperRita realizou uma Assembleia Geral Extraordinária (AGE) com a presença de cooperados e membros da Diretoria. O encontro teve como pauta a aprovação de novos investimentos na fábrica de ração e nos silos do parque industrial, fortalecendo o compromisso da cooperativa com o crescimento sustentável e a melhoria contínua das operações.

Os cooperados presentes demonstraram engajamento e confiança nas decisões que impulsionam o desenvolvimento da CooperRita. A votação foi unânime pela aprovação do investimento, refletindo o alinhamento entre gestão e cooperados na busca por avanços que beneficiem todo o grupo.

O momento reforçou o verdadeiro espírito do cooperativismo, em que o diálogo e a participação são fundamentais para o sucesso coletivo. Unidos por um mesmo propósito, cooperados e diretoria seguem trabalhando juntos pelo fortalecimento da CooperRita e pelo futuro de toda a comunidade cooperada.



Dia das Crianças na CooperRita: um momento de alegria em família

O dia 11 de outubro foi de muita alegria no parque industrial da CooperRita! A data foi celebrada com um evento especial em homenagem ao Dia das Crianças, reunindo os filhos dos colaboradores em um momento cheio de diversão e aprendizagem. Os pequenos puderam conhecer de perto o local onde o papai e a mamãe trabalham, vivenciando um pouco da rotina da cooperativa e fortalecendo o orgulho de fazer parte dessa grande família.

A programação contou com diversos brinquedos, comidas deliciosas e um tour guiado pela fábrica, despertando a curiosidade e o encantamento das crianças. Ao final do passeio, cada uma recebeu brindes e um livro de colorir que conta a história da CooperRita, aproximando-as ainda mais do universo cooperativista de forma lúdica e educativa.

Essa iniciativa reforça o compromisso da CooperRita com o bem-estar das pessoas e o fortalecimento dos laços familiares dentro da cooperativa. Um agradecimento especial a todos os apoiadores e colaboradores que tornaram esse momento possível, com sua generosidade, dedicação e confiança, ajudaram a transformar o Dia das Crianças em um evento inesquecível.



O Plano de Saúde do Produtor Rural



**A VIDA
VALE MUITO**
**Proteja toda
família**
**Conheça
nossos planos**



Venha falar com a gente!

📞 (35) 3473-3520

Trava de café: Segurança e Planejamento para o produtor

O mercado futuro de café, negociado na Bolsa de Nova York (ICE Futures US), é uma ferramenta essencial para proteger o produtor da volatilidade dos preços internacionais e da variação cambial. Nessa bolsa, os contratos de café arábica são cotados em centavos de dólar por libra-peso, e o valor recebido no Brasil é impactado diretamente pela cotação do dólar comercial. Assim, mesmo que o preço interno do café pareça estável, oscilações do dólar ou mudanças no mercado internacional podem alterar de forma rápida o resultado financeiro do produtor. Por isso, acompanhar o comportamento do índice de café e câmbio é essencial para planejar vendas com segurança.

Uma das principais estratégias utilizadas nesse contexto é a trava de preço, ou hedge, que permite ao produtor "fixar" o valor futuro do seu café antes da entrega física, em prazo pré-estipulado em contrato. Essa operação garante previsibilidade do valor, protegendo



contra quedas do preço internacional ou desvalorização do dólar. Entre as vantagens da trava estão a estabilidade financeira, o melhor planejamento de custos e investimentos e a garantia de preços. Em tempos de mercado incerto, o uso do

mercado futuro é muito importante na gestão rural.

Para realizar um bom negócio, é necessário acompanhar o mercado e contar com o apoio técnico da cooperativa para avaliar os melhores momentos e prazos de entrega – além da classificação do café a ser entregue. A CooperRita realiza a operação de trava de café com base no limite de crédito e histórico de entrega de cada cooperado. O mercado muda, o clima muda – mas quem planeja sempre colhe bons frutos.



Marina Mazini
Departamento de Café



**Central do
Cooperado**



Queremos ouvir você!

Tenha voz ativa em nossa cooperativa, traga seus comentários, sugestões e opiniões para continuarmos evoluindo juntos.



**WhatsApp:
(35) 3473-3510**

Entendendo o novo cenário tributário para o produtor rural

No dia 16 de outubro, o auditório da CooperRita recebeu o professor Matheus Trolesi, CEO e fundador da IPECONT e mestre em Administração, para conduzir uma palestra com o tema: "Tributação do Produtor Rural: o que muda com a reforma tributária e com as novas regras do imposto de renda?". O evento teve como objetivo esclarecer as principais dúvidas que rondam produtores rurais, tanto pessoas físicas quanto jurídicas, a respeito das alterações que estão em tramitação e que impactarão o setor a partir de 2026.

Durante sua exposição, o professor Trolesi apresentou de forma clara os ajustes previstos na legislação, demonstrando o que muda para quem atua no campo. Entre os destaques da palestra, foram abordadas as mudanças propostas para o imposto de renda – como a tributação sobre lucros e dividendos para rendimentos elevados. Segundo reportagem da Câmara dos Deputados, o projeto aprovado prevê a tributação de lucros e dividendos acima de R\$ 50 mil por mês. Para o produtor rural que possui pessoa jurídica, ou mesmo pessoa física com atividade rural intensa, esse é um tema relevante.

Além disso, o professor explicou os efeitos da reforma tributária sobre o setor agropecuário. A Emenda Constitucional 132/2023 e a Lei Complementar 214/2025 instituíram novos tributos: a CBS (Contribuição sobre Bens e Serviços) para a União e a IBS (Imposto sobre Bens e Serviços) para estados e municípios, que substituem impostos como IPI, PIS/COFINS, ICMS e ISS, começando a vigorar em 2026, com implantação plena entre 2026 e 2033. Para o produtor rural, isso significa uma nova sistemática tributária sobre o consumo e comercialização de bens e serviços,

que exigirá atenção às aquisições de insumos, à logística de venda, aos bens investidos e ao faturamento anual.

A palestra trouxe orientações práticas de preparação:

- Monitorar o faturamento da atividade, pois os produtores rurais com receita igual ou superior a aproximadamente R\$ 3,6 milhões por ano passarão a ser obrigatoriamente contribuintes do regime regular da IBS/CBS.

• Avaliar a cadeia de custos, já que alguns regimes especiais e benefícios fiscais poderão deixar de existir ou serão revistos – por exemplo, existe previsão de redução de 60% nas alíquotas da CBS/IBS para alguns insumos agropecuários, mas também alerta de que parte da carga tributária poderá aumentar.

- Estruturar as operações de comercialização e investimentos de forma que estejam em conformidade, aproveitando créditos tributários quando permitido e adaptando-se à nova sistemática de tributação sobre consumo. Como bem alertado, "todo o planejamento tributário efetuado sob a sistemática anterior já não se mostra útil à nova realidade".

A CooperRita reafirma, com essa iniciativa, seu compromisso com a orientação, a transparência e a atualização constante do setor. Para nossos cooperados, o conhecimento antecipado dessas mudanças é fundamental para planejar com segurança, adaptar-se às novas regras e manter a competitividade no campo.



Miro Funchal
Professor e contador CooperRita



Milho: do planejamento à colheita o caminho para a produtividade

O cultivo do milho segue como uma das principais forças da agricultura brasileira, sustentando lavouras, propriedades e cadeias produtivas em todo o país. O sucesso dessa cultura começa muito antes da sementeira: é o resultado de um planejamento bem feito, da escolha assertiva de sementes e híbridos e de um manejo equilibrado do solo e da nutrição da planta. Para o cooperado da CooperRita, essa visão estratégica é o primeiro passo rumo a uma colheita mais produtiva e rentável.

Boas práticas como o plantio direto e a adubação adequada são fundamentais para garantir um bom desenvolvimento das plantas. O uso de palhada para conservação da umidade, a aplicação correta de fertilizantes e o controle eficiente de pragas e doenças ajudam a reduzir custos e aumentar a estabilidade produtiva ao longo das safras.

Na prática, são medidas simples que fortalecem a sustentabilidade e a eficiência das lavouras, especialmente em períodos de clima mais irregular.

Outro ponto essencial é a gestão da produção. O uso de ferramentas de controle agrícola, que permitem registrar custos, acompanhar o desempenho das áreas e planejar as próximas safras, tem se tornado um diferencial competitivo importante.

Esse controle possibilita ao produtor avaliar o retorno de cada investimento e identificar oportunidades de melhoria. Na CooperRita, essa cultura de gestão está presente no dia a dia: quanto mais organizado o cooperado estiver, mais fácil será aproveitar os benefícios técnicos, comerciais e financeiros oferecidos pela cooperativa.

Produzir milho é um desafio que exige olhar atento a cada detalhe – do plantio à colheita. Cada decisão tomada no campo reflete no resultado final da lavoura.

Por isso, planejar com antecedência, registrar as operações e contar com o apoio técnico da CooperRita são atitudes que transformam a rotina de produção.

Com boas práticas, tecnologia e cooperação, o milho segue firme como um dos grandes motores da produtividade no campo.

Fonte: Aegro Blog – "Plantação de Milho: guia completo sobre o cultivo da cultura"

<https://aegro.com.br/blog/plantacao-de-milho>



Venda Direcionada: o caminho para mais produtividade no campo

A CooperRita entende que cada propriedade rural é única – com desafios, rotinas e necessidades diferentes. Pensando nisso, a cooperativa oferece aos seus cooperados o serviço de venda direcionada, uma solução que vai além da simples comercialização de insumos e maquinários agrícolas. O objetivo é garantir que cada produtor encontre o implemento certo para potencializar sua produção e otimizar os resultados no campo.

Por meio desse atendimento especializado, os cooperados contam com o apoio técnico de profissionais capacitados que analisam as condições da fazenda, a estrutura disponível e o tipo de atividade desenvolvida. A partir dessa avaliação, são indicados os equipamentos mais adequados – como tratores, en-

siladeiras, pulverizadores, carretinhas e muito mais – garantindo que o investimento traga retorno real em produtividade e eficiência.

O processo é simples e acessível. Basta o cooperado visitar uma das lojas agropecuárias da CooperRita e conversar com um dos técnicos disponíveis. Esse profissional fará um diagnóstico personalizado, avaliando o cenário e apresentando as melhores opções de maquinário e implementos agrícolas para cada caso. Assim, o produtor toma decisões seguras e bem direcionadas, sem desperdício de recursos.



Mateus Eduardo da Silva
Marketing e comunicação





O doce que você
mais ama, agora
zero açúcar!



45
CALORIAS
POR COLHER

